

Sessione di orientamento

Andrea Boffi

Master/scuole di specializzazione

Centro di formazione in Europrogettazione, Isola di San Servolo, primo ed unico in Italia esclusivamente orientato alla formazione in materia:

<http://www.europelago.it>

Note: ha anche corsi specialistici

Master: European Project Manager IFOA (IFOA fa anche fondi strutturali)

http://www.ifoa.it/corsi/alta_scuola_valutazione/european_project_manager/reggio_emilia#

Corsi di specializzazione – Collegio di Parmai(fondi strutturali e fondi diretti):

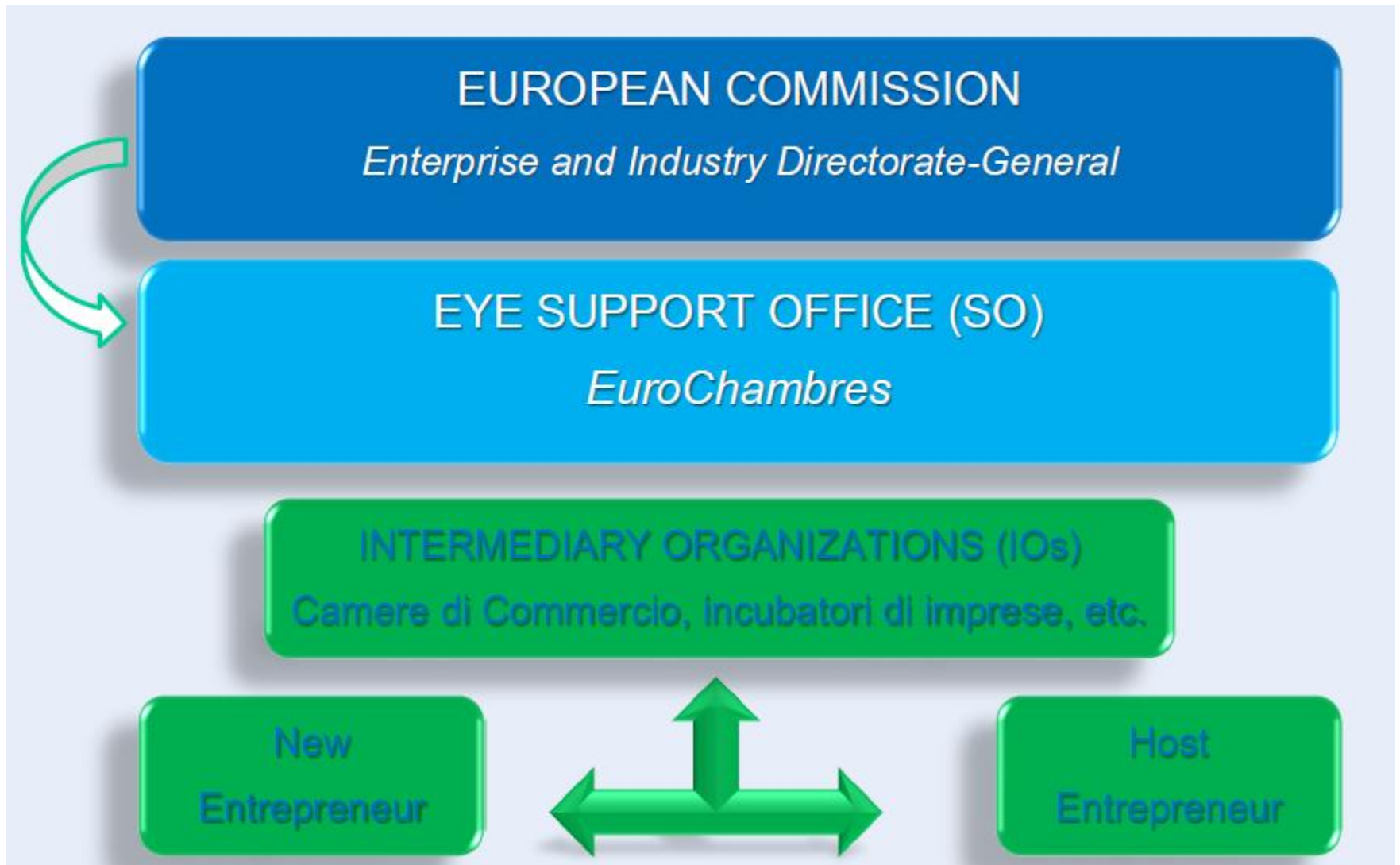
<http://www.europeancollege.it/it-IT/homepage.aspx>



EYE è stato sviluppato nell'ambito dello “*Small Business Act (SBA) for Europe*” - COM (2008) 394 of 19 June 2008.

Avviato nel 2009, mira a dare un'opportunità ai giovani imprenditori nell'avvio e nella gestione di una PMI in Europa grazie ad una esperienza da maturare presso un imprenditore già affermato.

Attori del programma






Camere di Commercio, incubatori di imprese, etc.

Soggetto selezionato dalla Commissione europea per guidare i candidati nelle varie fasi dello scambio (*consigli nella compilazione della domanda di partecipazione, supporto a stabilire un rapporto di successo con un partner idoneo, etc*). Se i candidati vivono in uno dei pochi stati che ancora non dispongono di centri di contatto locali, si può indicare un centro di contatto situato in un paese europeo a scelta. Il ruolo del centro sarà quello di **guida e interlocutore** di riferimento per tutto il processo.





È possibile che ai candidati venga offerta l'opportunità di partecipare ad un corso di formazione per prepararli all'esperienza.

Il centro di contatto locale valuterà la candidatura e se verrà accettata, si potrà cominciare la ricerca di un partner.

-  Aiutare gli aspiranti imprenditori europei ad acquisire le competenze necessarie per avviare e gestire con successo una piccola impresa in Europa;
-  Facilitare lo scambio di conoscenze ed idee di business con imprenditori già affermati, dai quali vengono ospitati da 1 a 6 mesi;
-  Creare posti di lavoro.



Puoi partecipare se...

-  ... sei seriamente intenzionato ad avviare una tua attività sulla base di un **solido progetto imprenditoriale**;
-  ... hai costituito un'impresa nell'arco degli ultimi **3 anni**;
-  ... risiedi in uno dei **paesi partecipanti** al programma;
-  ... hai un'idea o un **progetto imprenditoriale** concreto, riportato in un progetto d'impresa;

Come candidarsi...

<http://www.erasmus-entrepreneurs.eu/page.php?cid=4>

1. Prepara i documenti necessari alla candidatura: curriculum vitae, lettera di motivazioni e, solo se sei un nuovo imprenditore, un progetto d'impresa;
2. Compila il formulario on-line (link) e presenta il CV e il progetto d'impresa (quest'ultimo solo se sei un nuovo imprenditore);
3. Avvia un rapporto con un nuovo imprenditore o con un imprenditore ospitante. Puoi procedere in due diversi modi:
 - a) indicando al tuo centro di contatto locale un imprenditore – nuovo o ospitante – con cui sei già in contatto, o
 - b) consultando il catalogo on-line per cercare, con l'aiuto del tuo centro di contatto locale, un partner adeguato tra gli imprenditori nuovi e ospitanti iscritti.
4. Concorda con il tuo partner – imprenditore nuovo o ospitante – un progetto di lavoro e apprendimento (date, obiettivi e programma di attività dello scambio) e presentalo al tuo centro di contatto locale;
5. Firma il documento sull'Impegno per la qualità: tutte le parti coinvolte nel programma devono sottoscrivere (con firma digitale) un progetto di Impegno per la qualità (link). Se sei un nuovo imprenditore devi, inoltre, concludere un accordo di finanziamento con il tuo centro di contatto locale;
6. Comincia il tuo soggiorno all'estero: lo scambio può durare da 1 a 6 mesi e può essere suddiviso in intervalli di una settimana (l'esperienza, tuttavia, deve concludersi entro un massimo di 12 mesi);
7. L'aiuto finanziario al nuovo imprenditore viene erogato in più pagamenti, nei termini e nei modi stabili dall'accordo sottoscritto con il centro di contatto locale.



**KEEP
CALM
AND
IN BOCCA
AL LUPO!**

**Grazie per la
vostra attenzione**

Andrea Boffi

efddgroup@gmail.com

boffi.consulting@gmail.com

Skype:

andre.thp ; brussels