

Focus: lo strumento per le PMI

Andrea Boffi

Introduzione

Le 3 fasi 5

Budget e progetti 2014/2015 6

Risultati 2014

Overview 8

- Fase I 9

- Fase II 15

Risultati 2014 per topic: Fase I e Fase II 21

Risultati per nazione 33

Top10 nazioni 34

Risultati 2015

Overview 36

- Fase I 37

- Fase II 41

La valutazione della proposta

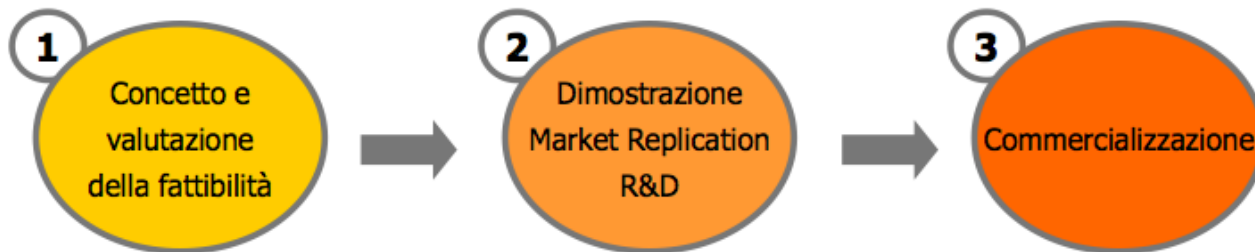
Chi valuta la proposta progettuale?	46
Come la mia proposta viene valutata?	47
Criteri di valutazione	48
Perché la mia proposta non è stata approvata?	51

Conclusioni

Hits and tips	53
Outlook 2016	54
Mappa interattiva dei beneficiari	55
Informazioni pratiche	56

Introduzione

Il supporto avviene in TRE FASI, a copertura dell'intero ciclo progettuale



1. **FASE 1 – STUDIO DI FATTIBILITA'**: L'impresa riceve un primo finanziamento per predisporre un'analisi di fattibilità tecnico-scientifica del progetto.
2. **FASE 2 – INNOVAZIONE**: Se il progetto dimostra di avere potenziale tecnologico e commerciale, l'impresa riceve un ulteriore finanziamento per svilupparlo fino alla fase di dimostrazione.
3. **FASE 3 – COMMERCIALIZZAZIONE**: Il sostegno alla fase di commercializzazione, finanziata con capitali privati, avviene invece indirettamente, tramite accesso agevolato agli strumenti finanziari e misure di gestione e sfruttamento dei diritti di proprietà intellettuale.

Parallelamente alle attività di ricerca, lo strumento offre gratuitamente alle imprese anche un supporto manageriale attraverso un **servizio di Mentoring e Coaching** volto a rafforzare le capacità gestionali della PMI al fine di garantirne il massimo raggiungimento delle opportunità di crescita oltre alla concretizzazione del progetto in un prodotto commercializzabile a livello internazionale.

Budget e topic 2014/2015

Theme	Call id 2014		Call id 2015	
	Phase 1	Phase 2	Phase 1	Phase 2
High risk ICT innovation	ICT-37-2014-1 90 projects €4.5m	ICT-37-2014 ~26 projects €40m	ICT-37-2015-1 90 projects €4.5m	ICT-37-2015 ~26 projects €40m
Nanotech, or other advanced tech for manufacturing and materials	NMP-25-2014-1 43 projects €2.2m	NMP-25-2014 ~13 projects €19m	NMP-25-2015-1 47 projects €2.4m	NMP-25-2015 14 projects €21m
Space research and development	Space-SME-2014-1 17 projects €0.8m	Space-SME-2014-2 ~5 projects €7.5m	Space-SME-2015-1 18 projects €0.9m	Space-SME-2015-2 ~13 projects €7.7m
Diagnostics devices and biomarkers	PHC-12-2014-1 132 projects €6.6m	PHC-12-2014 ~38 projects €53m	PHC-12-2015-1 90 projects €4.5m	PHC-12-2015 ~26 projects €40m
Sustainable food production and processing	SFS-08-2014-1 18 projects €0.9m	SFS-08-2014 ~5 projects €8m	SFS-08-2015-1 18 projects €1.7m	SFS-08-2015 ~10 projects €15m
Seas and oceans (Blue growth)	BG-12-2014-1 6 projects €0.3m	BG-12-2014 1-2 projects €2.6m	BG-12-2015-1 10 projects €0.5m	BG-12-2015 2-3 projects €4m
Low carbon energy systems	SIE-01-2014-1 67 projects €3.4m	SIE-01-2014 ~20 projects €29m	SIE-01-2015-1 74 projects €3.7m	SIE-01-2015 ~22 projects €31m
Greener and more integrated transport	IT-1-2014-1 72 projects €3.6m	IT-1-2014 ~21 projects €32m	IT-1-2015-1 78 projects €3.9m	IT-1-2015 23 projects €34m
Eco-innovation and sustainable raw material supply	SC5-20-2014-1 ~34 projects €1.7m	SC5-20-2014 ~10 projects €15m	SC5-20-2015-1 38 projects €1.9m	SC5-20-2015 ~11 projects €17m
Urban critical infrastructure	DRS-17-2014-1 14 projects €0.7m	DRS-17-2014 4 projects €6m	DRS-17-2015-1 14 projects €0.7m	DRS-17-2015 ~4 projects €6.5m
Biotechnology-based industrial processes	BIOTEC-5a-2014-1 8 projects €0.4m	BIOTEC-5a-2014 ~2 projects €3.3m	BIOTEC-5b-2015-1 5 projects €0.2m	BIOTEC-5b-2015 1 project €2m
Mobile e-government applications	-	-	INSO-9-2015-1 8 projects €0.4m	INSO-9-2015 ~2 projects €3.5m
SME business model innovation	-	-	INSO-10-2015-1 22 projects €1.1m	INSO-10-2015 ~6 projects €9m
TOTAL	~500 projects €25.1m	~145 projects €215.4m	~510 projects €29m	~160 projects €230.7m

Risultati 2014

I primi bandi concernenti lo Strumento per le PMI sono stati pubblicati l'8 Aprile 2014 e, nel corso dell'anno si sono registrati i seguenti risultati:



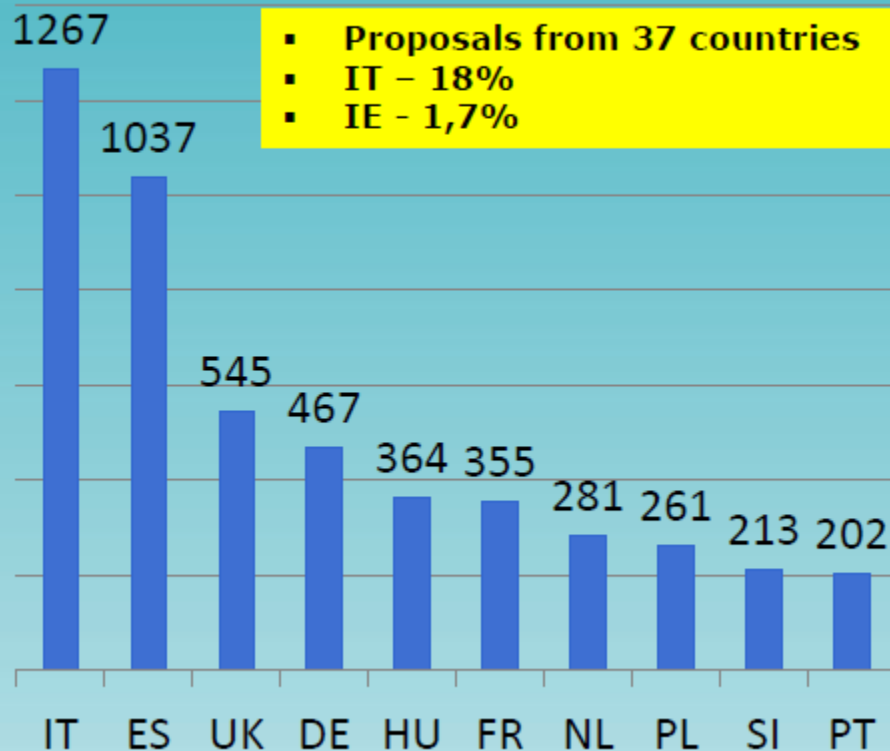
- **5 cut-offs**
- **8.181 proposals received**
~25% of whole H2020
- **822 companies funded**
- **258,5 M€ budget allocated**

Fase I: risultati 2014 (1/6)

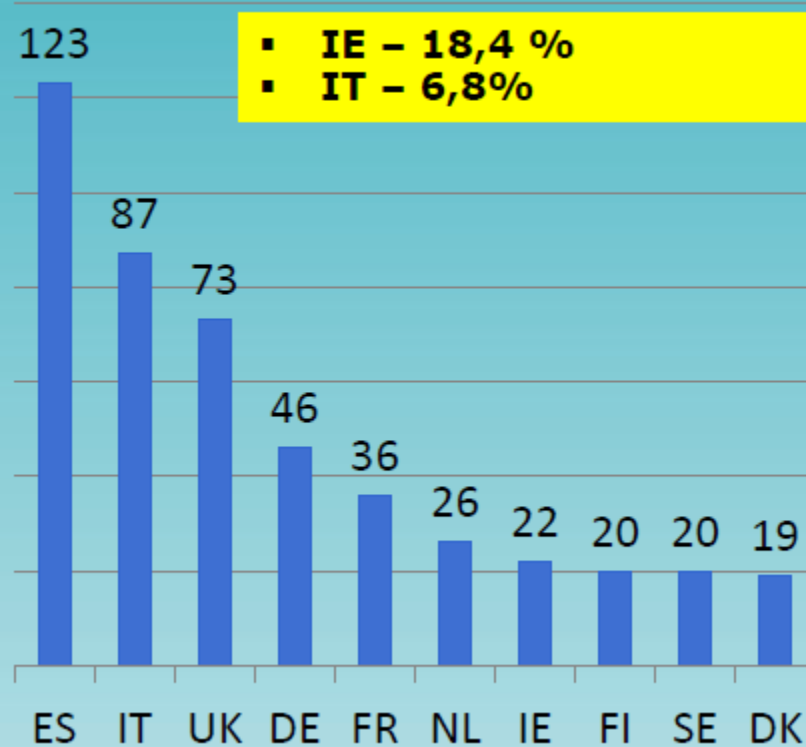
	Cut-off 18/06/2014	Cut-off 24/09/2014	Cut-off 17/12/2014	Total in 2014
Proposals	2662	1947	2363	6972
Above threshold	317 (12%)	237 (12%)	320 (13,5%)	874 (12,5%)
Funded	155 (49%)	178 (75%)	259 (81%)	592 (68%)
Budget allocated	€ 7.750.000	€ 8.900.000	€ 12.950.000	€ 29.600.000
Single companies rate for funded proposals	95%	91%	90%	92%

Fase I: Success rate 2014 (2/6)

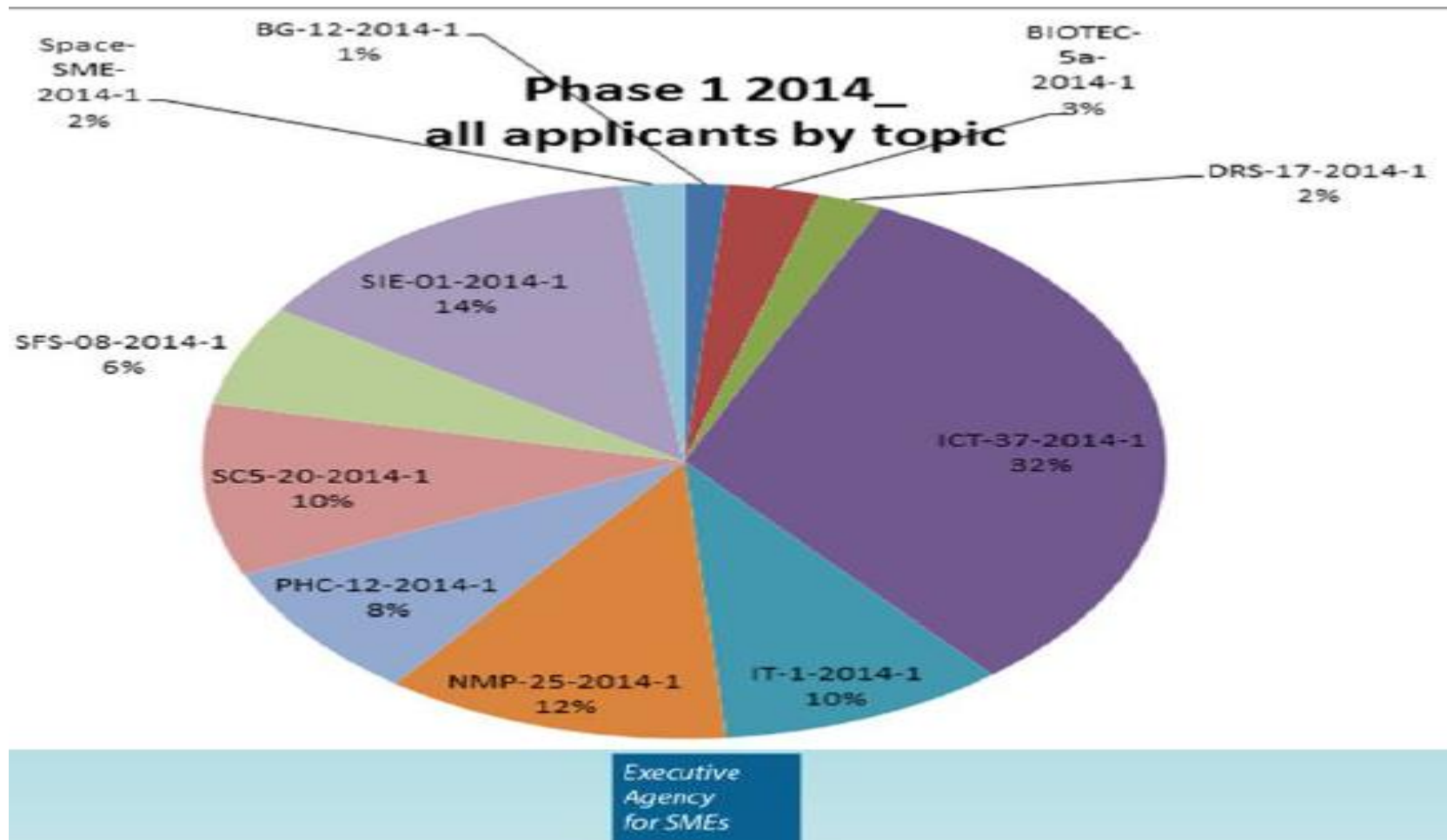
Submitted proposals (6972)



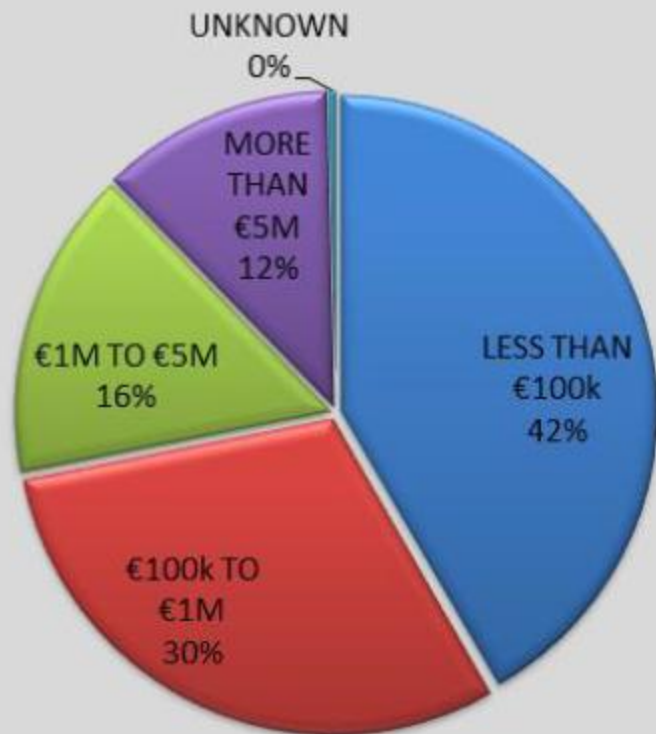
Funded proposals (592)



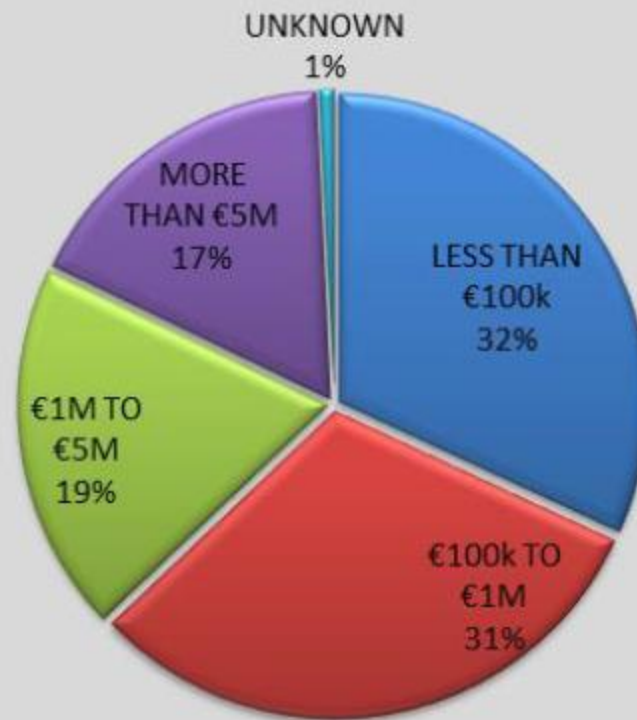
Fase I: Domande vs. topic 2014 (3/6)



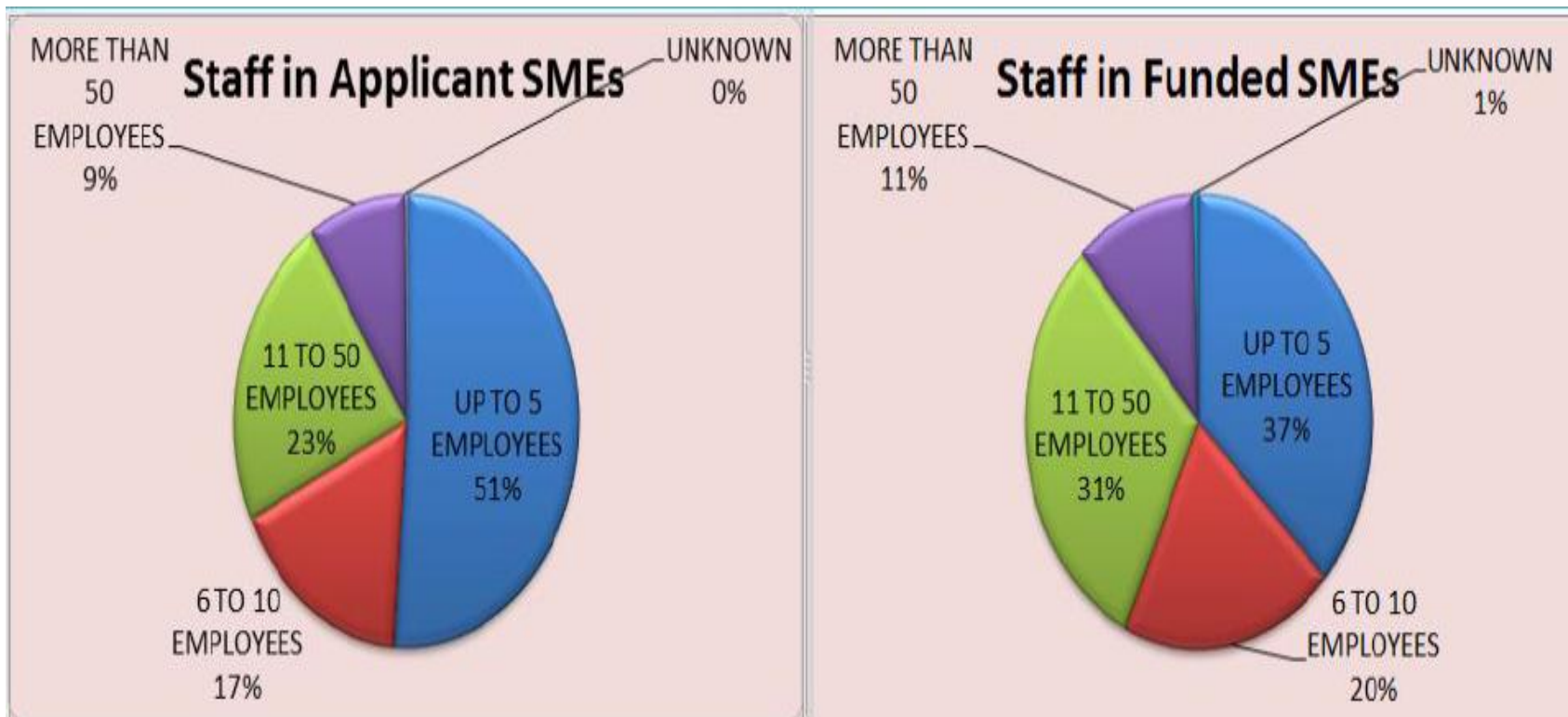
Turnover in Applicant SMEs



Turnover in Funded SMEs



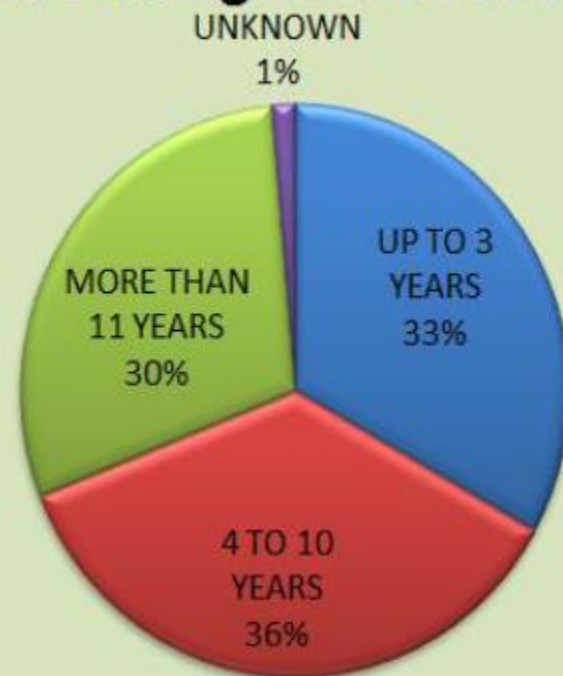
Fase I: Staff imprese finanziate 2014 (5/6)



Years trading of Applicant



Years Trading of Funded SMEs



Fase II: risultati 2014 (1/6)

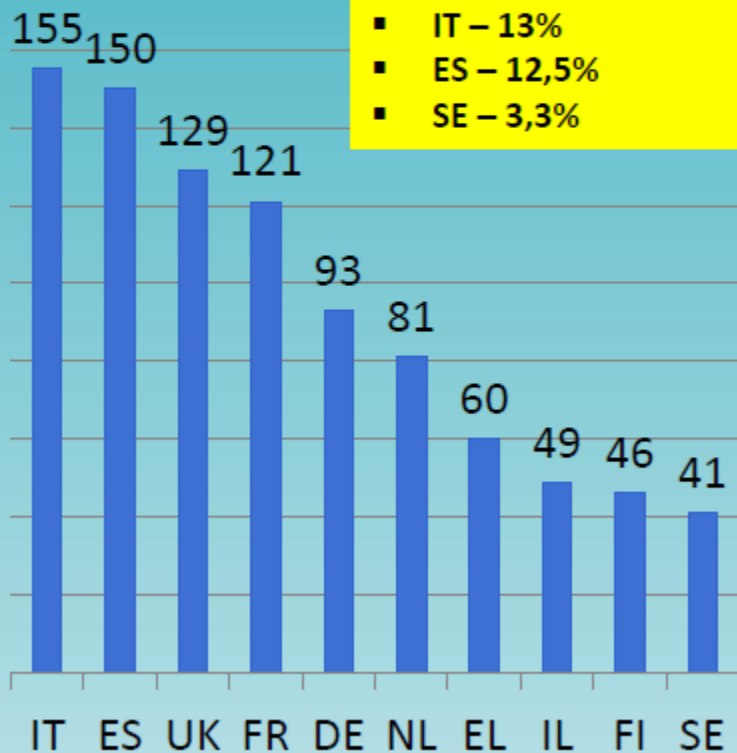
	Cut-off 09/10/2014	Cut-off 17/12/2014	Total in 2014
Proposals	580	629	1209
Above threshold	132 (23%)	180 (29%)	312 (26%)
Funded	60 (45%)	74 (41%)	134 (43%)
Budget allocated	€ 111.328.800 (1,85 M€ per project)	€ 117.615.077 (1,59 M€ per project)	€ 228.943.877 (1,71 M€ per project)
Single companies rate for funded proposals	82%	80%	81%

Country distribution of proposals (only coordinators) - top 10

Submitted proposals (1209)

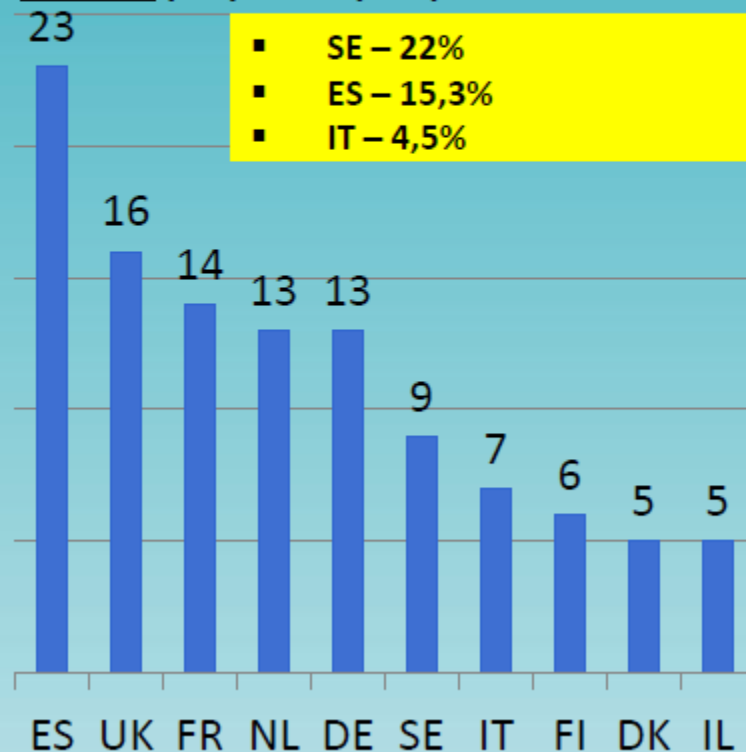
Proposals from 33 countries

- IT – 13%
- ES – 12,5%
- SE – 3,3%

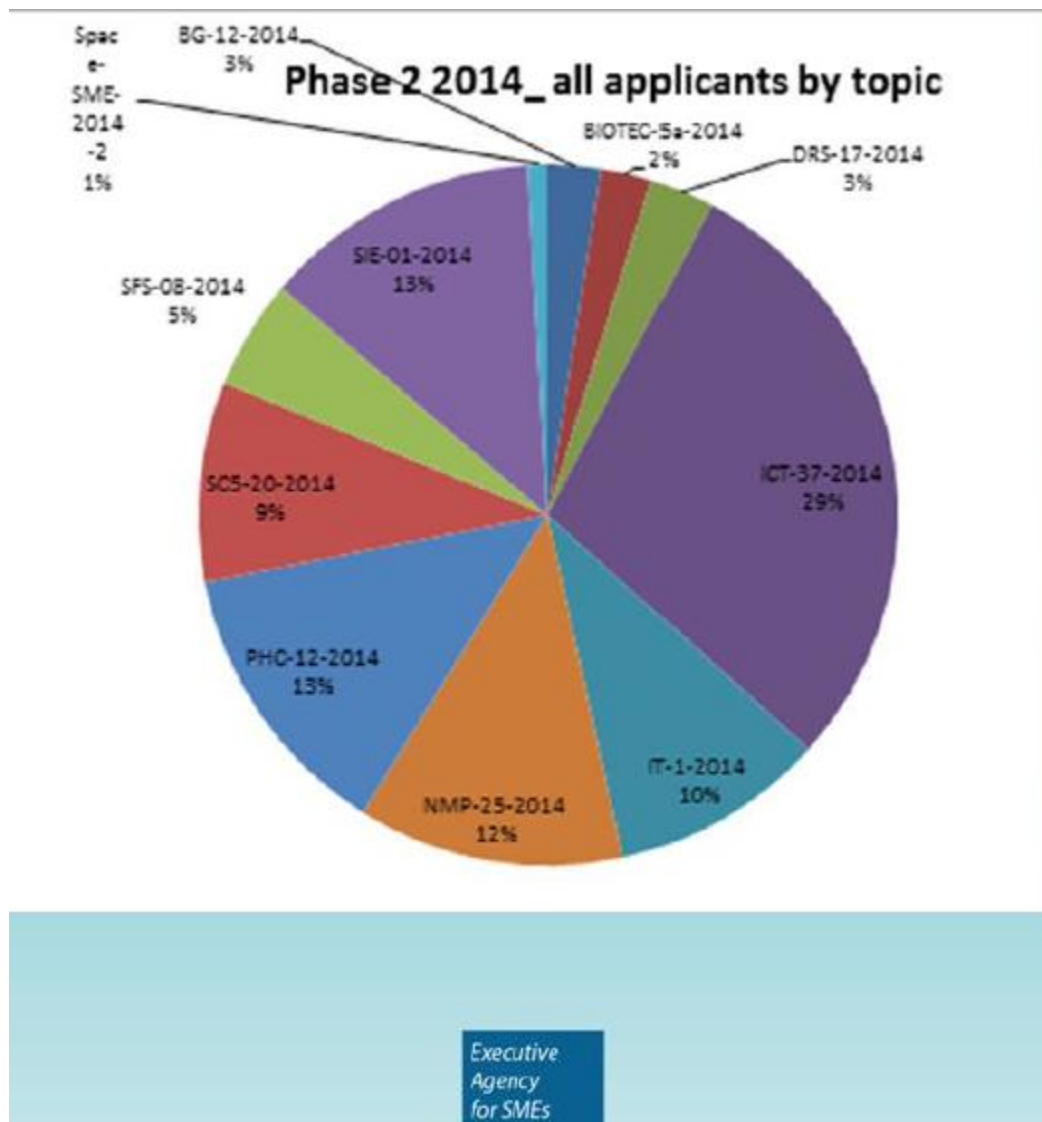


Funded proposals (134)

- SE – 22%
- ES – 15,3%
- IT – 4,5%



Fase II: Domande vs. topic 2014 (3/6)

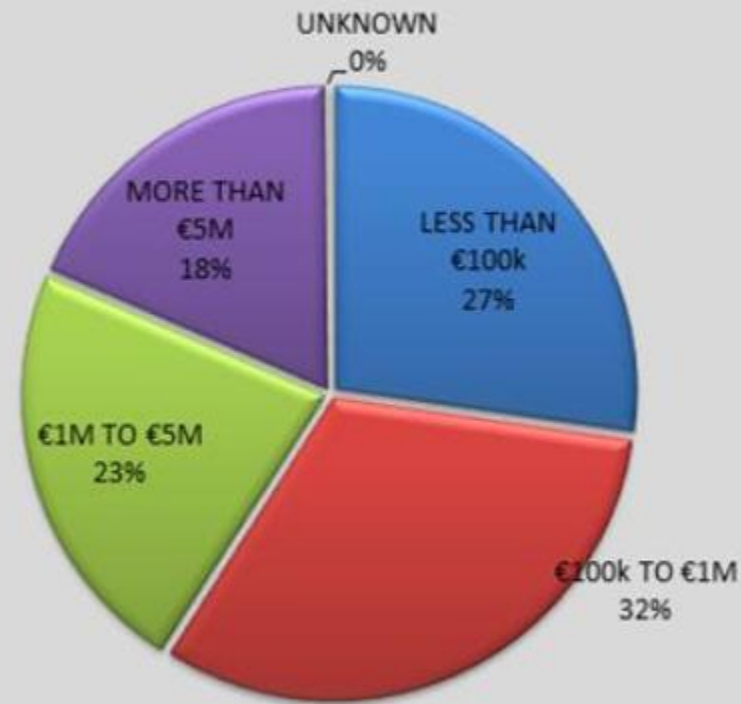


Fase II: Turnover imprese finanziate 2014 (4/6)

Turnover in Funded SMEs

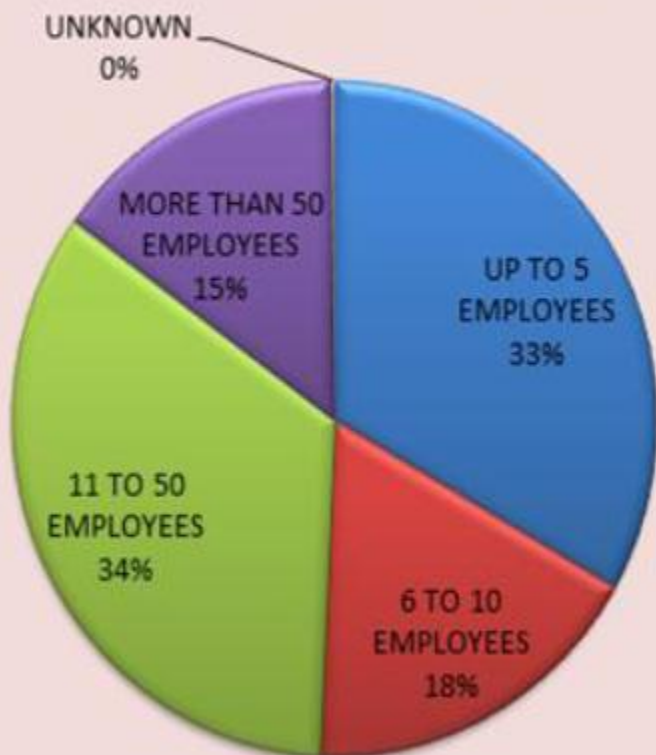


Turnover in Applicant SMEs

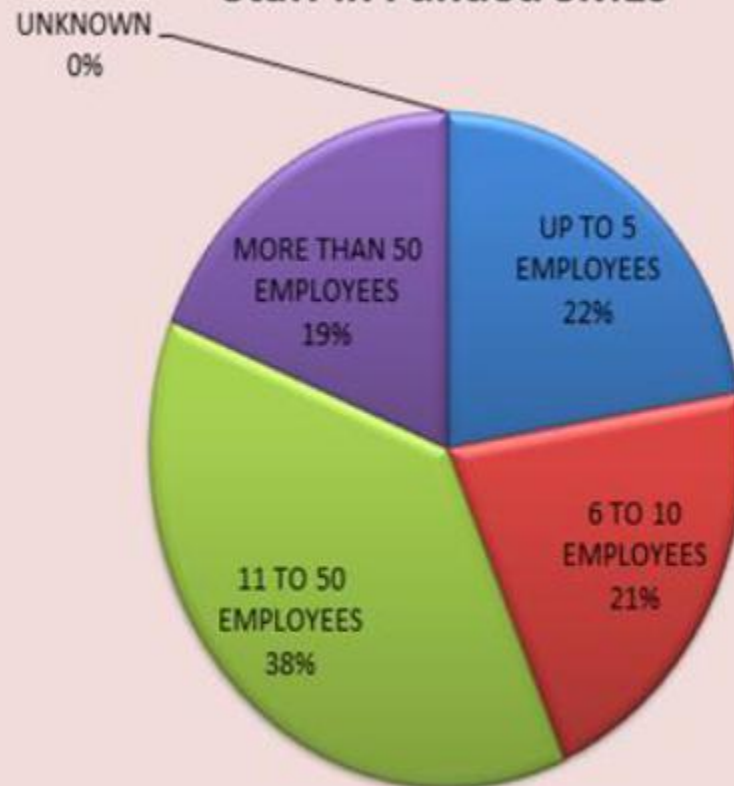


Fase II: Staff imprese finanziate 2014 (5/6)

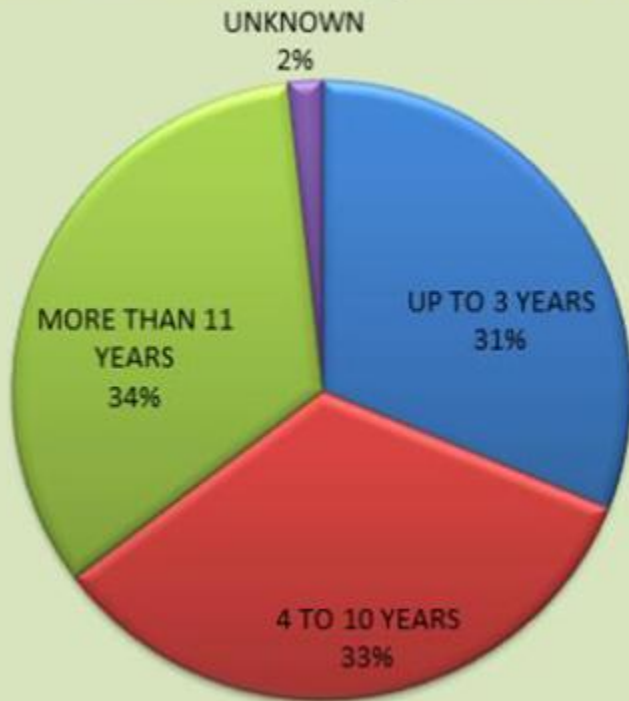
Staff in Applicant SMEs



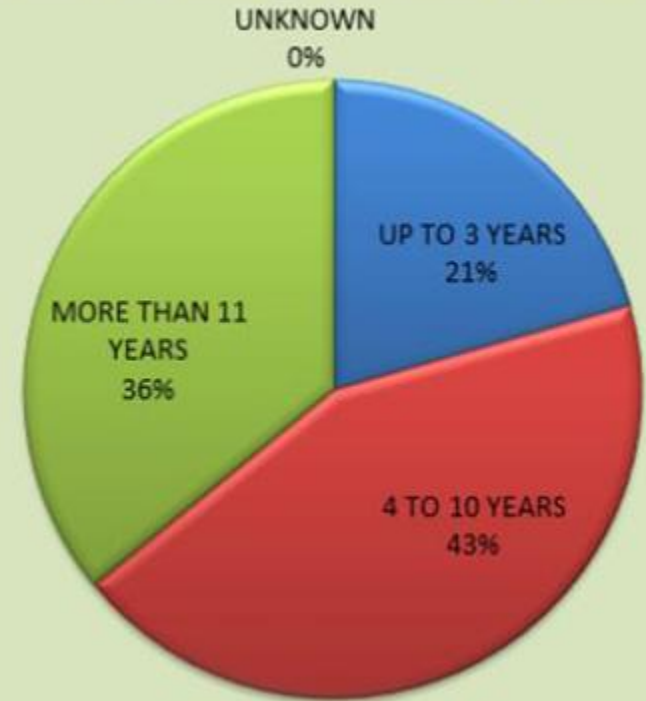
Staff in Funded SMEs



Years trading of Applicant SMEs



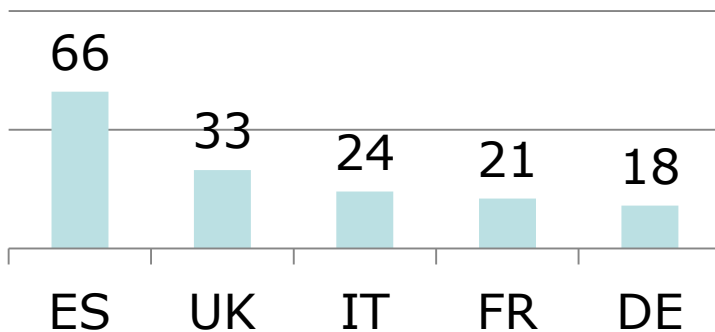
Years Trading of Funded SMEs



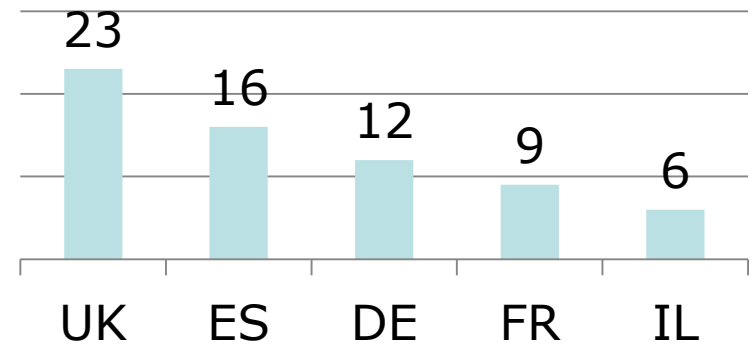
Risultati 2014. Fase I e Fase II

ICT – 37- 2014	Phase 1	Phase 2
Proposals evaluates	2211	364
Proposals above threshold	254	91
Proposals funded	125	28
Budget allocated	6.250.000€	38.993.669€

Phase 1 – SMEs above threshold per country (partners included) TOP 5 - positions



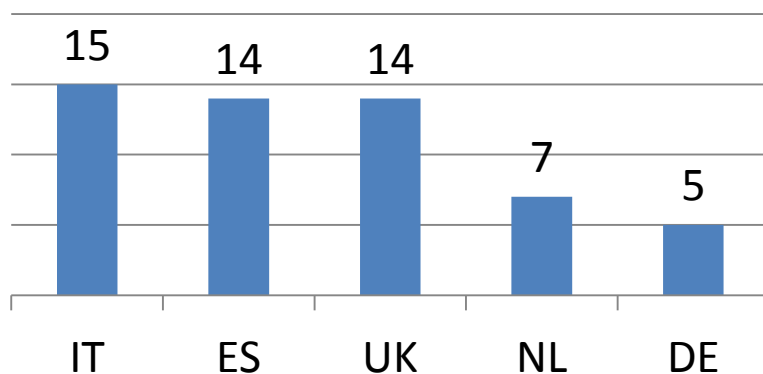
Phase 2 – SMEs above threshold per country (partners included) TOP 5 - positions



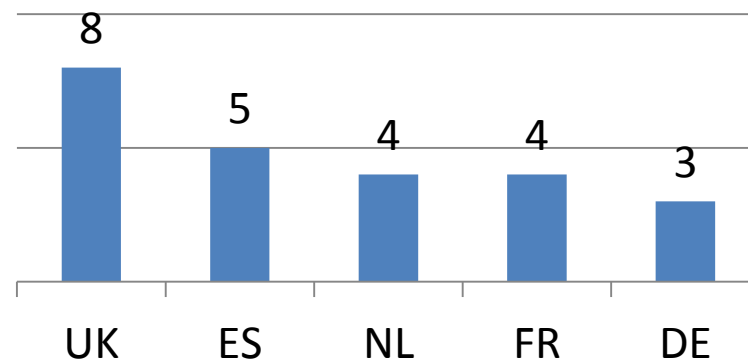
Trasporti integrati, verdi, intelligenti

IT – 1 – 2014	Phase 1	Phase 2
Proposals evaluated	660	105
Proposals above threshold	79	25
Proposals funded	70	24
Budget allocated	3.500.000€	33.411.193€

Phase 1 – SMEs above threshold per country
(partners included) TOP 5 - positions

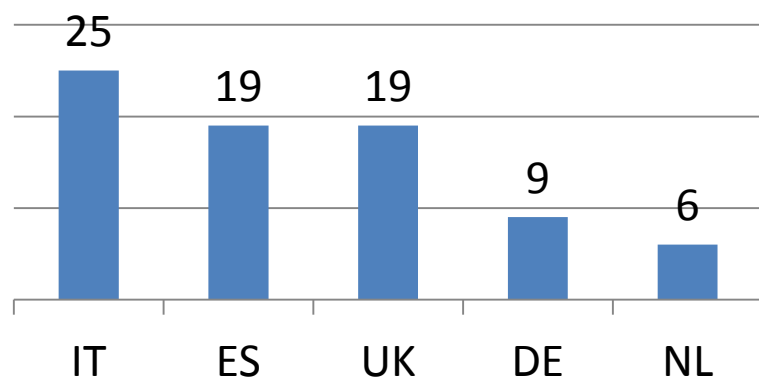


Phase 2 – SMEs above threshold per country
(partners included) TOP 5 positions

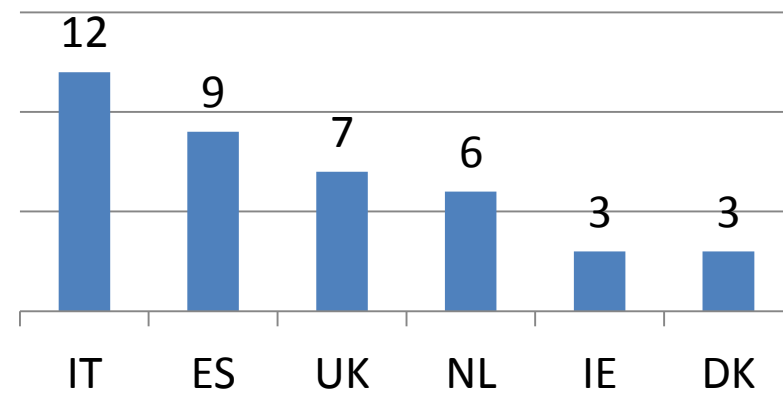


NMP – 25 - 2014	Phase 1	Phase 2
Proposals evaluated	796	149
Proposals above threshold	99	41
Proposals funded	62	13
Budget allocated	3.100.000€	19.575.147€

Phase 1 – SMEs above threshold per country (partners included) TOP 5 - positions



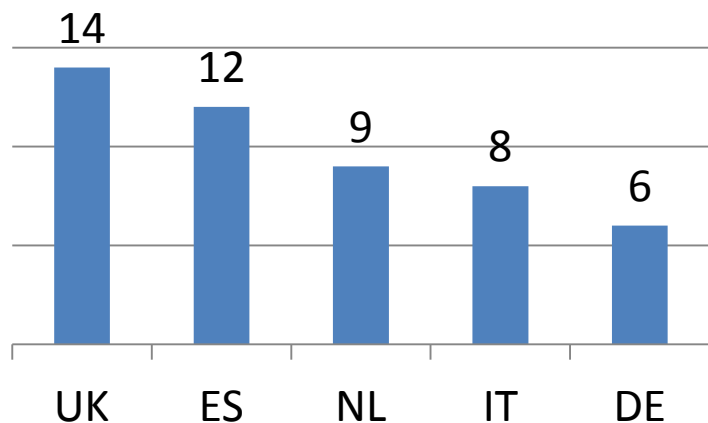
Phase 2 – SMEs above thresholds per country (partners included) TOP 5 position



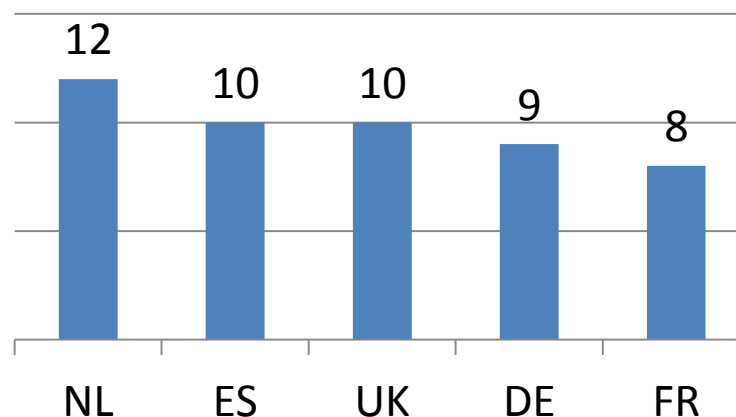
Salute e cambiamento demografico

PHC – 12 – 2014	Phase 1	Phase 2
Proposals evaluated	553	168
Proposals above threshold	77	67
Proposals funded	77	19
Budget allocated	3.850.000€	62.497.314€

Phase 1 – SMEs above threshold per country
(partners included) TOP 5 - positions



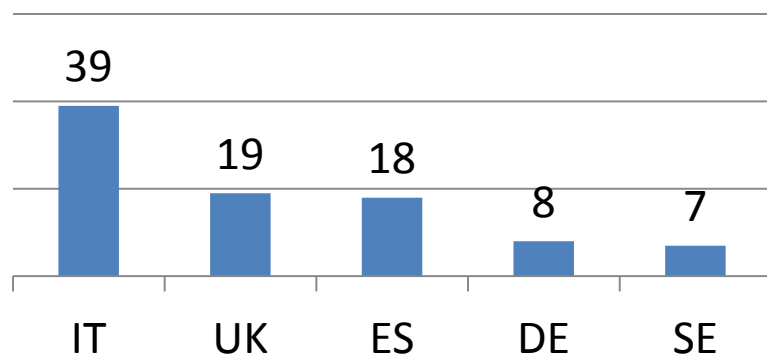
Phase 2 – SMEs above threshold per country
(partners included) TOP 5 - positions



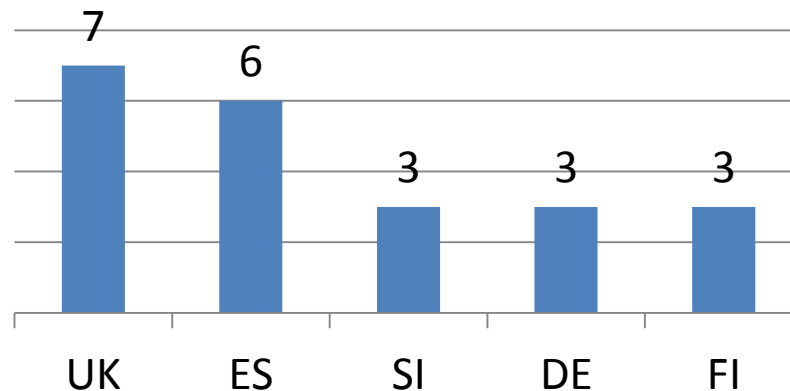
Azioni per il clima, ambiente ed efficienza delle risorse, materie prime

SC5-20-2014	Phase 1	Phase 2
Proposals evaluated	686	98
Proposals above threshold	109	19
Proposals funded	60	13
Budget allocated	3.000.000	16.302.004€

Phase 1 – SMEs above threshold per country (partners included) TOP 5 - positions



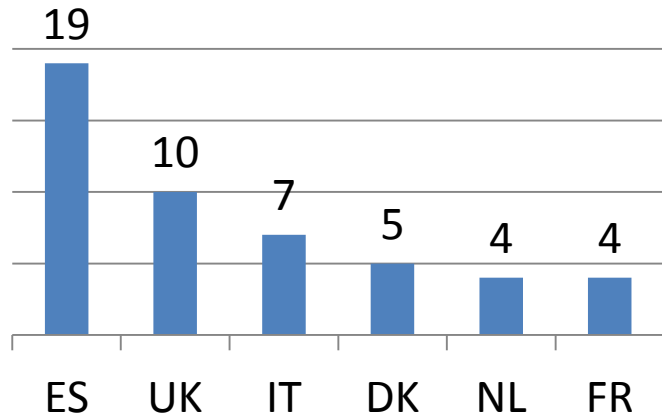
Phase 2 – SMEs above threshold per country (partners included) TOP 5 positions



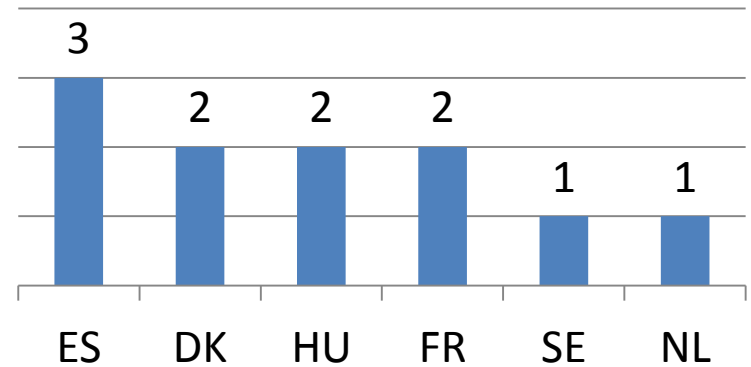
Sicurezza alimentare, agricoltura sostenibile, ricerca relativa alle bioeconomie ed ai settori marini e marittimi

SFS – 08 – 2014	Phase 1	Phase 2
Proposals evaluated	401	59
Proposals above threshold	59	8
Proposals funded	32	7
Budget allocated	1.600.000€	8.974.854€

Phase 1 – SME above threshold per country (partners included) TOP 5 - positions

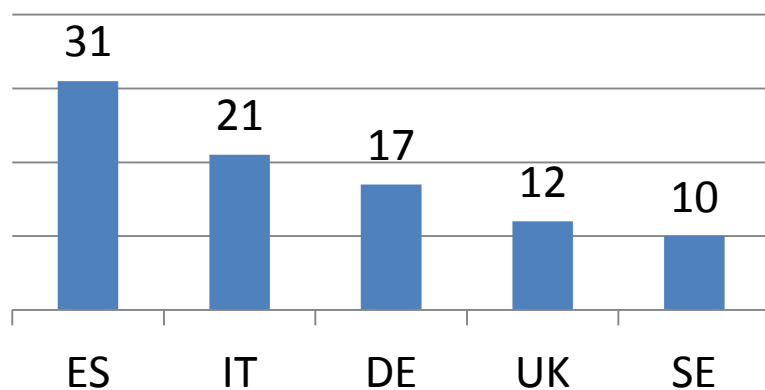


Phase 2 – SMEs above threshold per country (partners included)

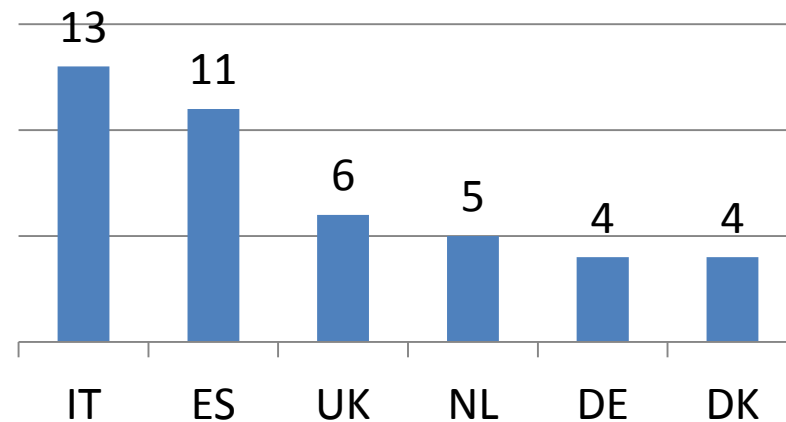


SIE – 01 - 2014	Phase 1	Phase 2
Proposals evaluated	941	140
Proposals above threshold	117	38
Proposals funded	94	18
Budget allocated	4.700.000€	31.164.371€

Phase 1 – SMEs above threshold per country (partners included) TOP 5 - positions

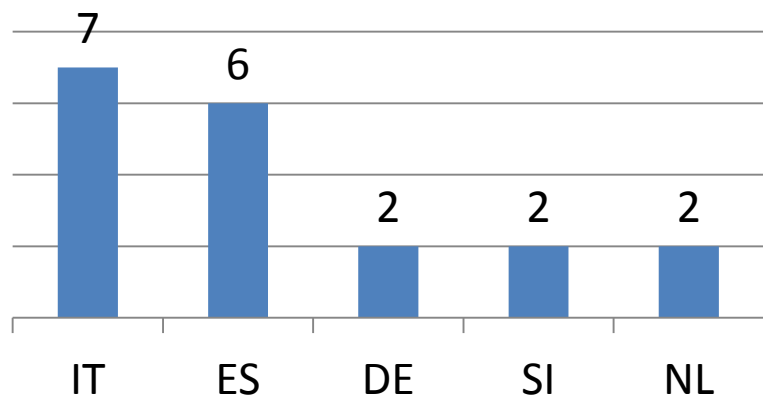


Phase 2 – SMEs above threshold per country (partners included) TOP 5 positions

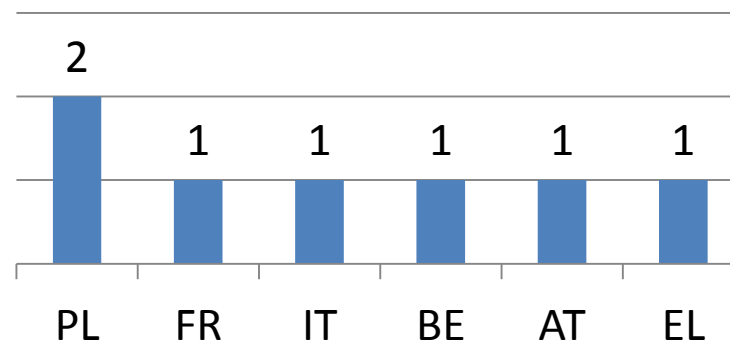


Space – SME – 2014	Phase 1	Phase 2
Proposals evaluated	142	8
Proposals above threshold	21	5
Proposals funded	21	4
Budget allocated	1.050.000€	4.867.743€

Phase 1 – SMEs above threshold per country (partners included)

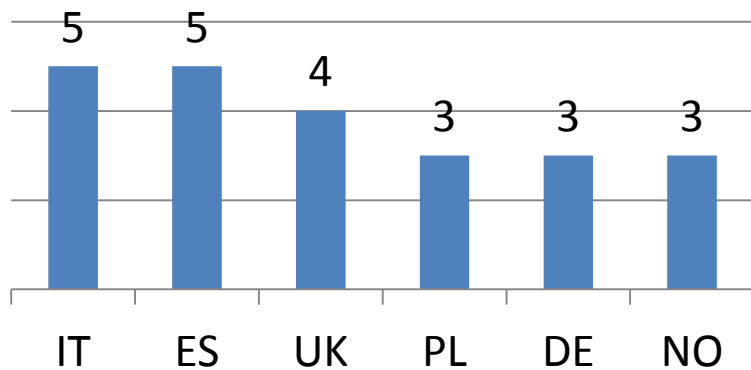


Phase 2 – SMEs above threshold per country (partners included)

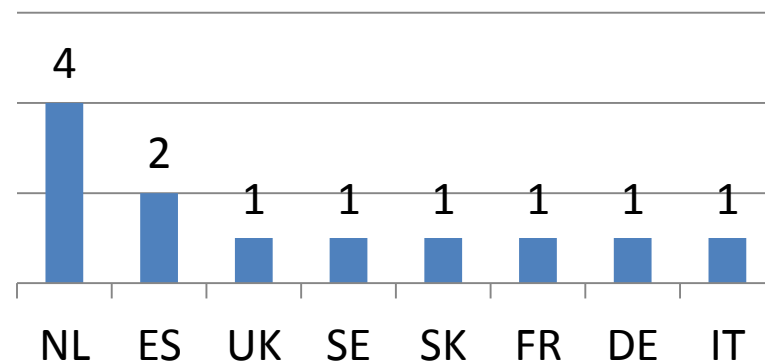


DRS-17-2014	Phase 1	Phase 2
Proposals assessed	147	31
Proposals above threshold	25	9
Proposals funded	25	5
Budget allocated	1.250.000€	5.640.505€

Phase 1 - SMEs above thresholds per country (partners included) TOP 5 - positions



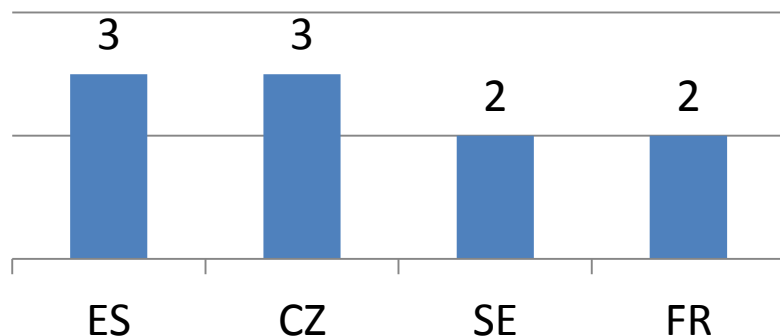
Phase 2 - SMEs above threshold per country (partners included) TOP 5 - positions



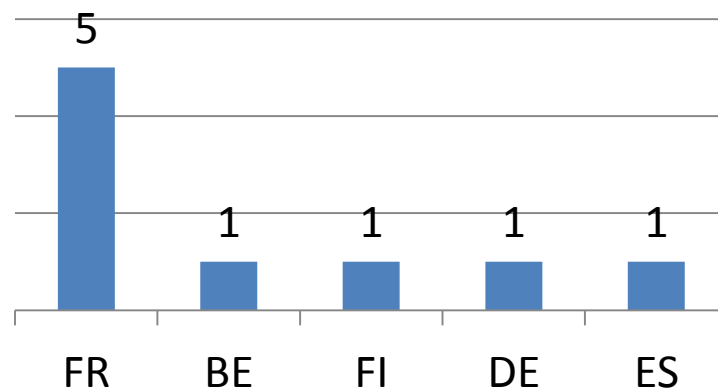
BIOTEC-5a-2014	Phase 1	Phase 2
Proposals evaluated	211	28
Proposals above threshold	20	6
Proposals funded	15	2
Budget allocated	750.000€	2.081.363€

Phase 1 – All SMEs above threshold per country

TOP 4 - positions



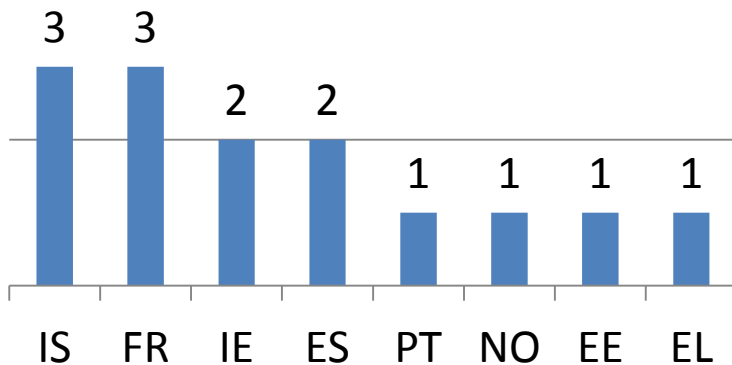
Phase 2 – All SMEs above threshold per country



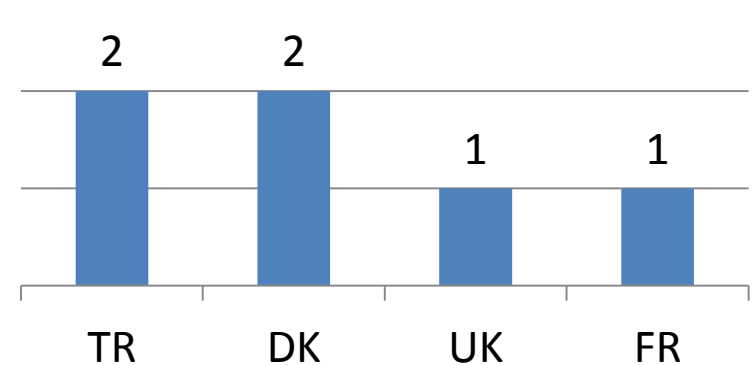
Acqua (blue growth)

BG-12-2014	Phase 1	Phase 2
Proposals evaluated	99	32
Proposals above threshold	14	3
Proposals funded	11	1
Budget allocated	550.000€	2.241.584€

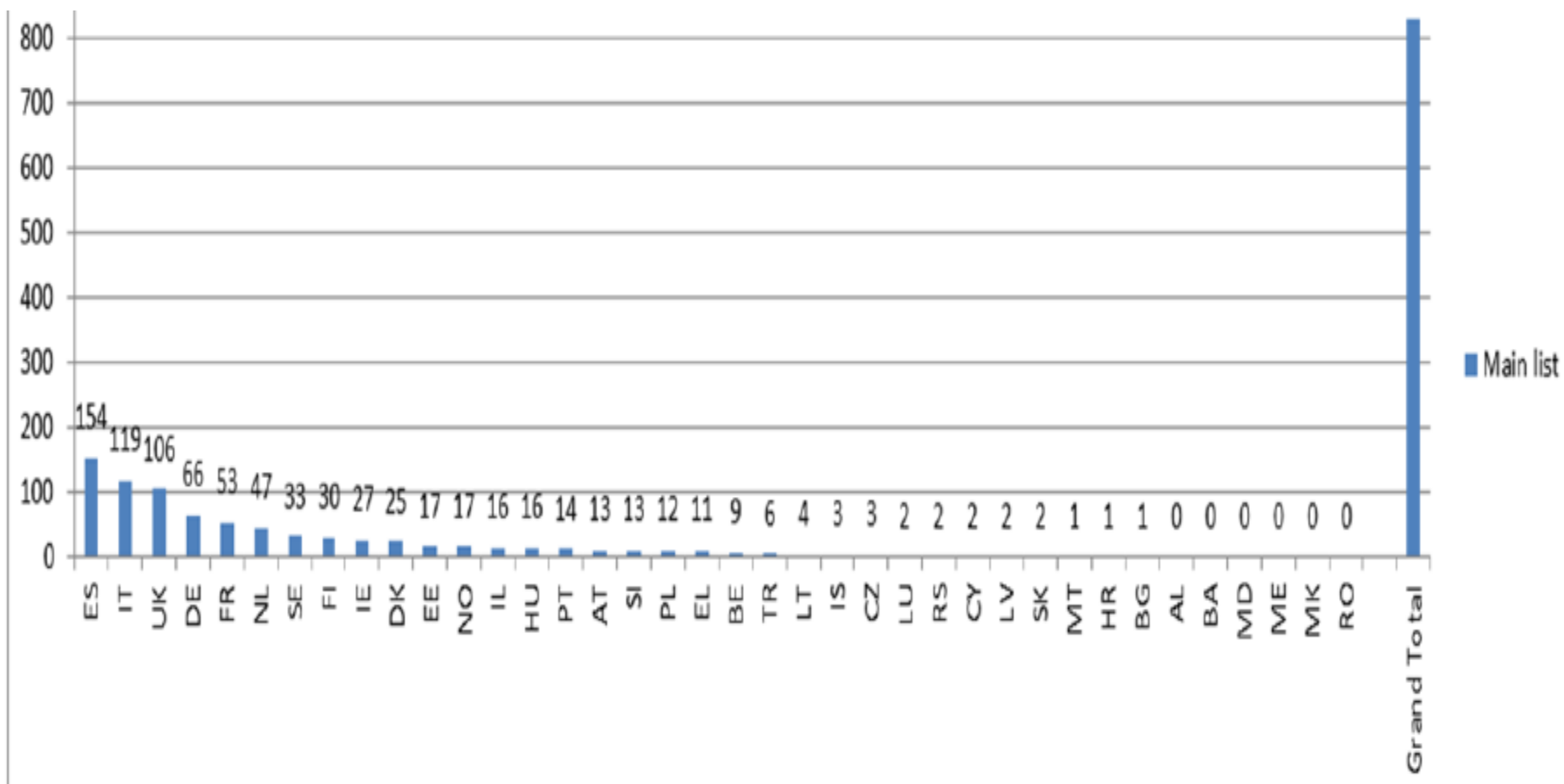
Phase 1 – SMEs above threshold per country
(partners included)



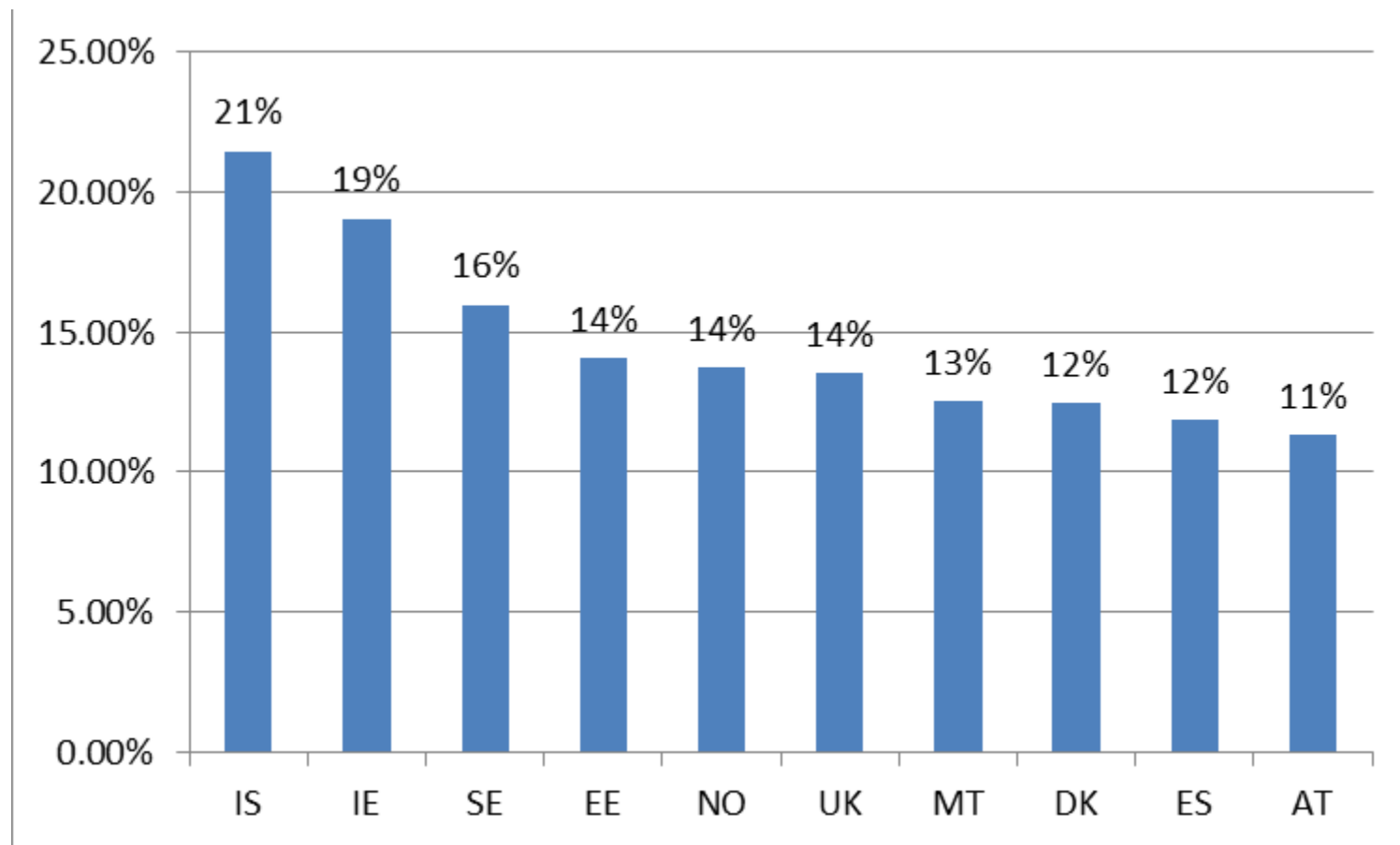
Phase 2 – SMEs above threshold per country
(partners included)



Risultati globali per nazione 2014



Top 10 nazioni con tasso di successo più elevato

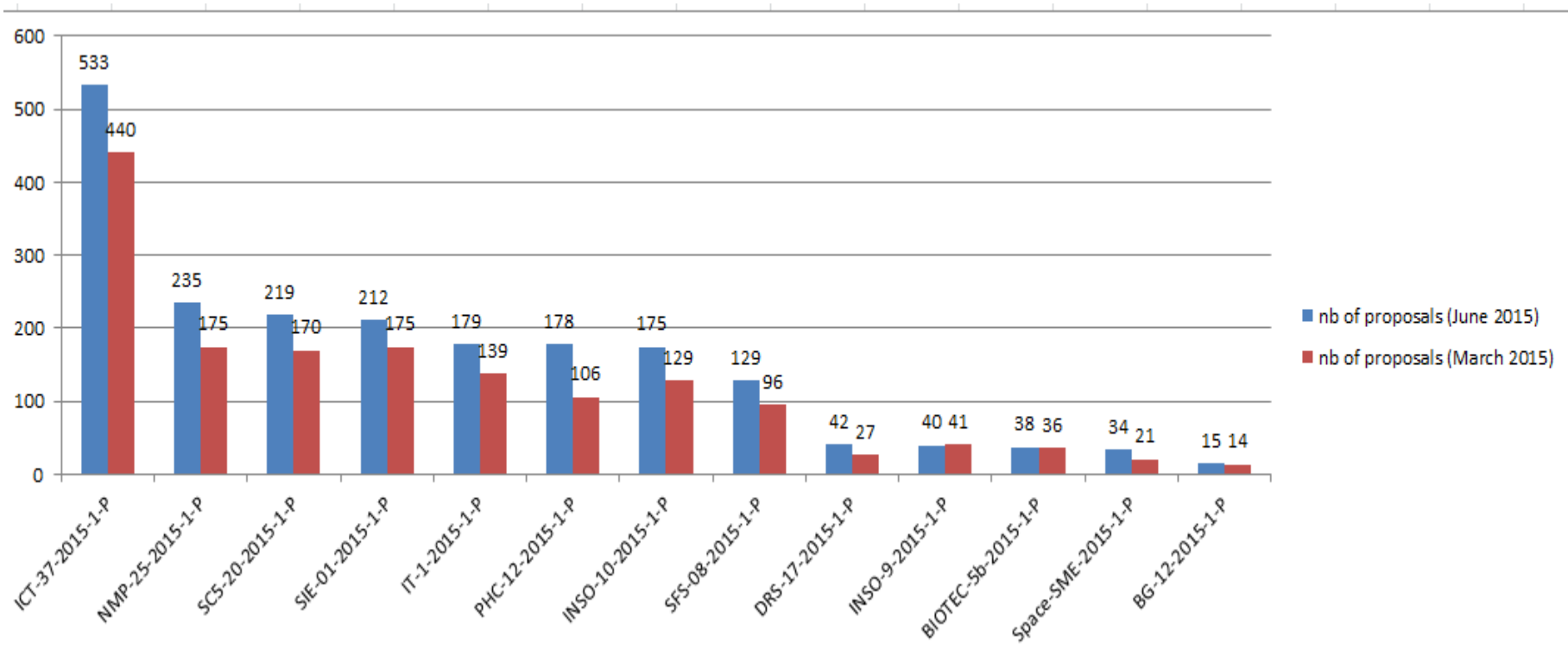


Overview 2015

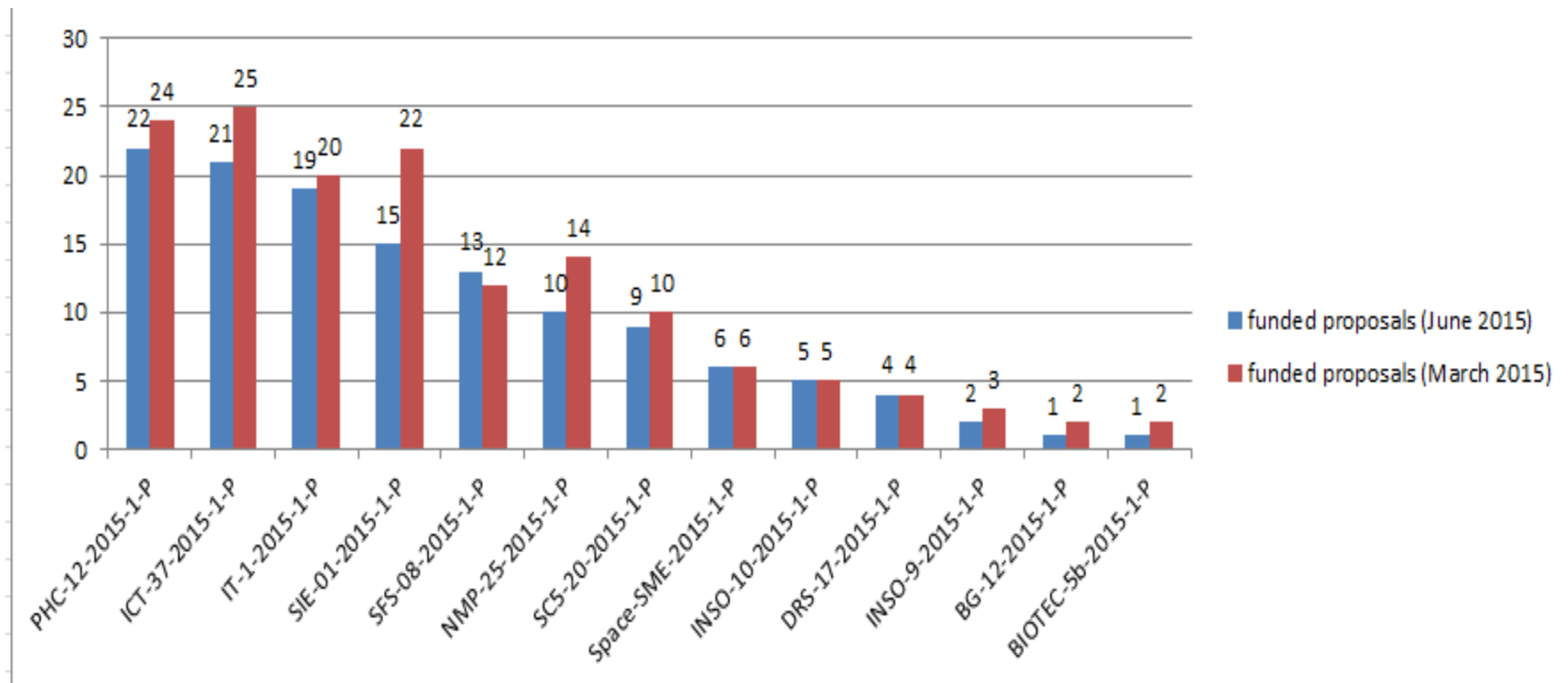
Risultati scadenze Marzo e Giugno 2015

	<u>Phase 1</u>		<u>Phase 2</u>	
	<u>June 2015</u>	<u>March 2015</u>	<u>June 2015</u>	<u>March 2015</u>
Proposals (submitted)	2029	1569	962	614
Above threshold	343 (16,9%)	251 (15,99%)	378 (39,2%)	253 (41,2%)
Funded	128 (37,3%)	149 (59,3%)	44 (11,6%)	37 (14,6%)
Budget allocated	6.400.000 €	7.450.000 €	70.467.289,39 €	68.583.150,77 €

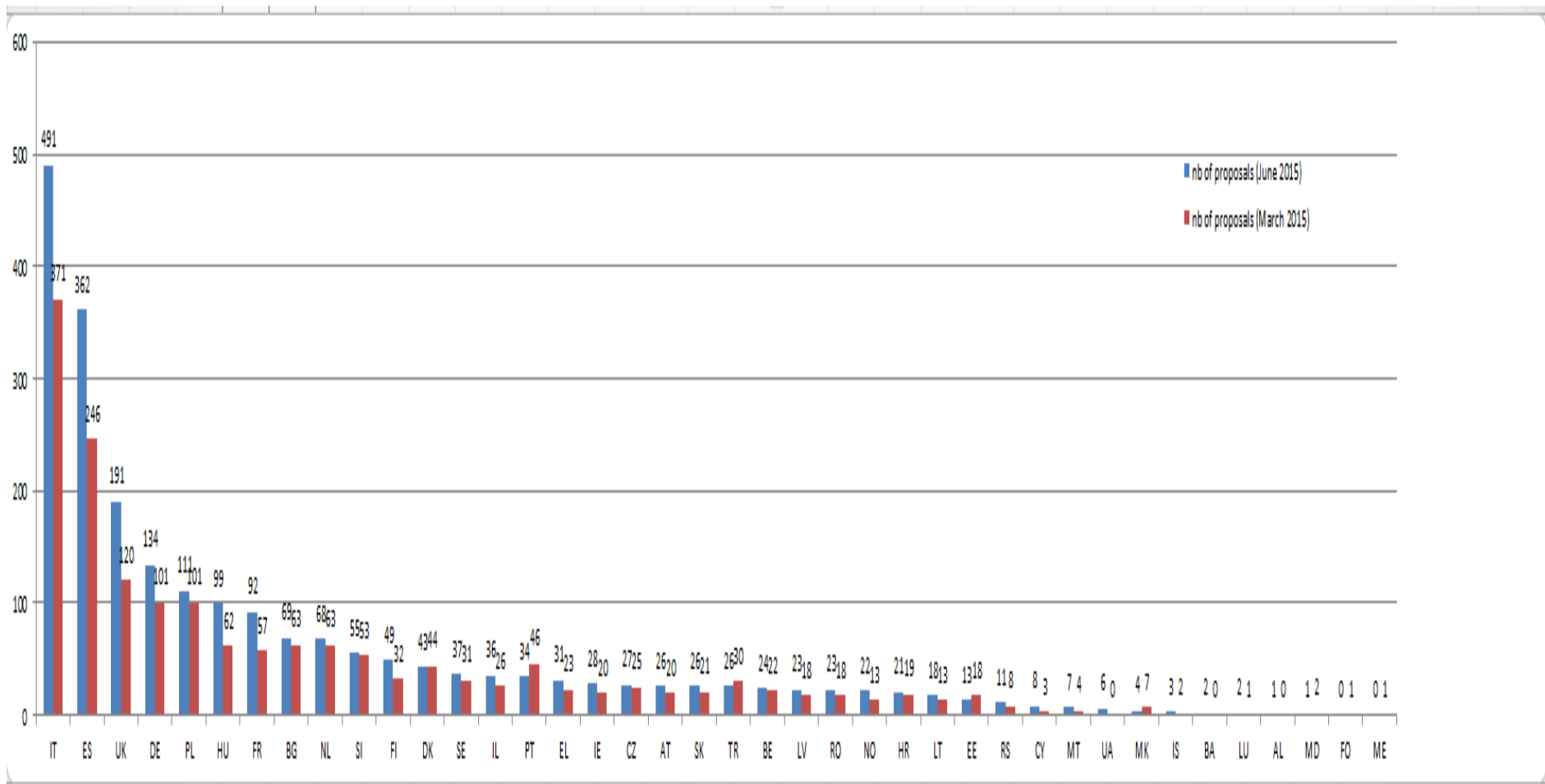
Fase I: domande presentate per topic (1/4)



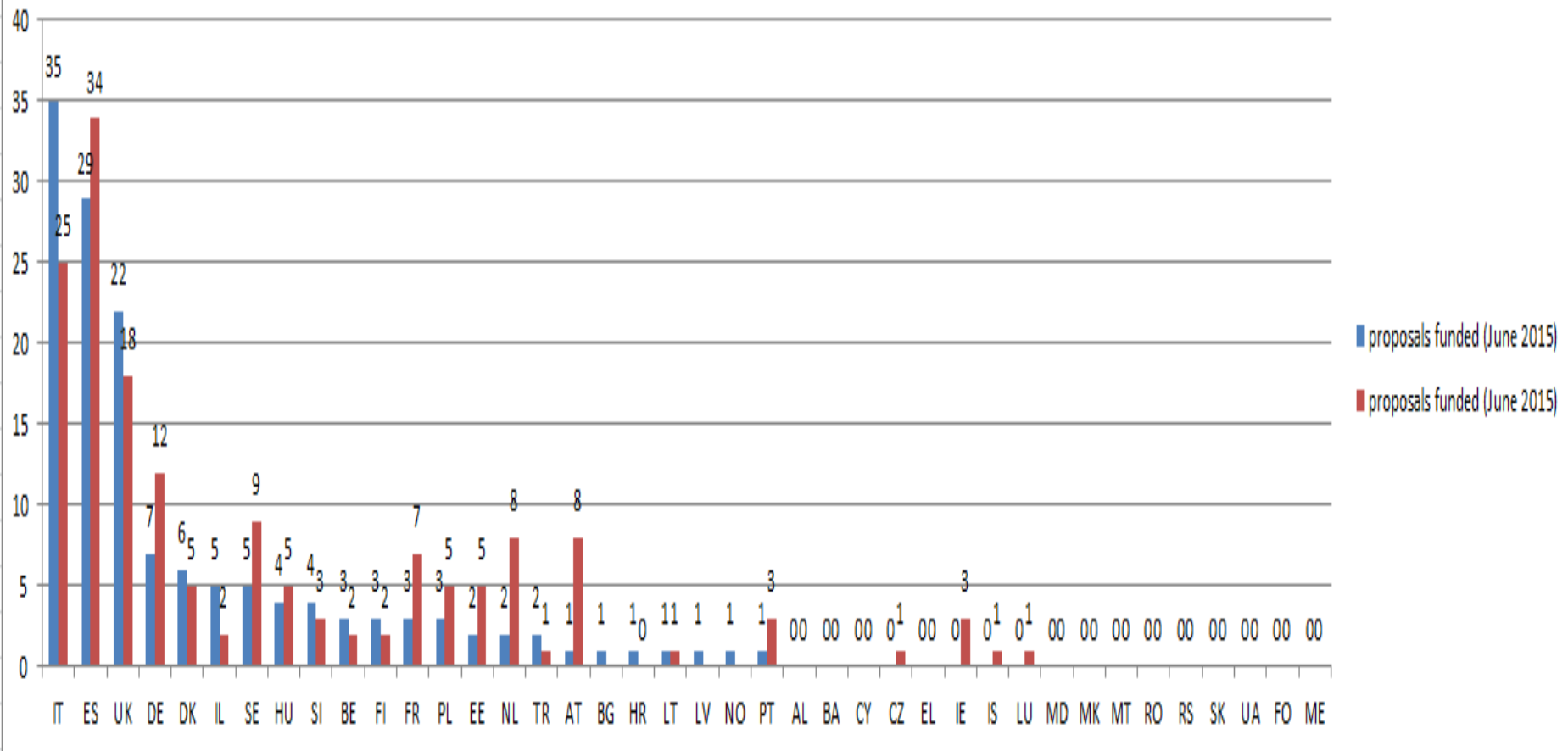
Fase I: Proposte finanziate per topic (2/4)



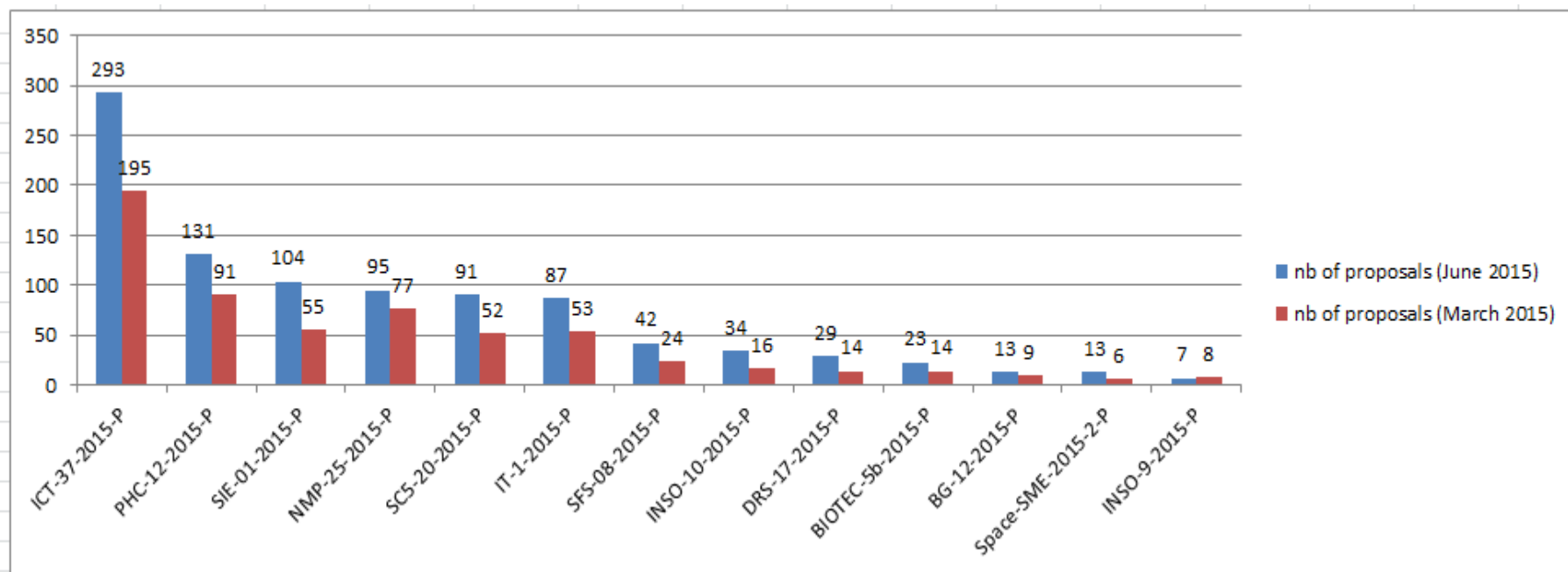
Fase I: proposte/Paese (3/4)



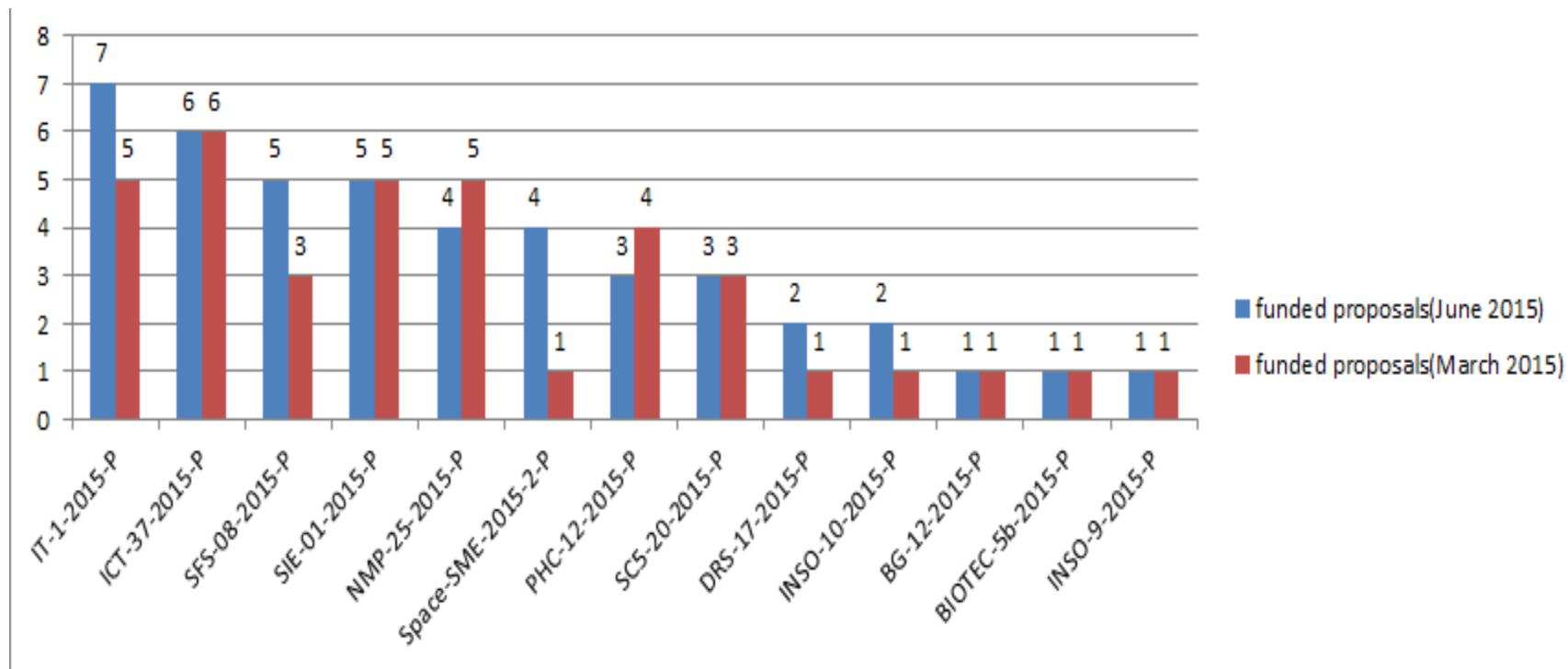
Fase I: proposte finanziate/Paese (4/4)



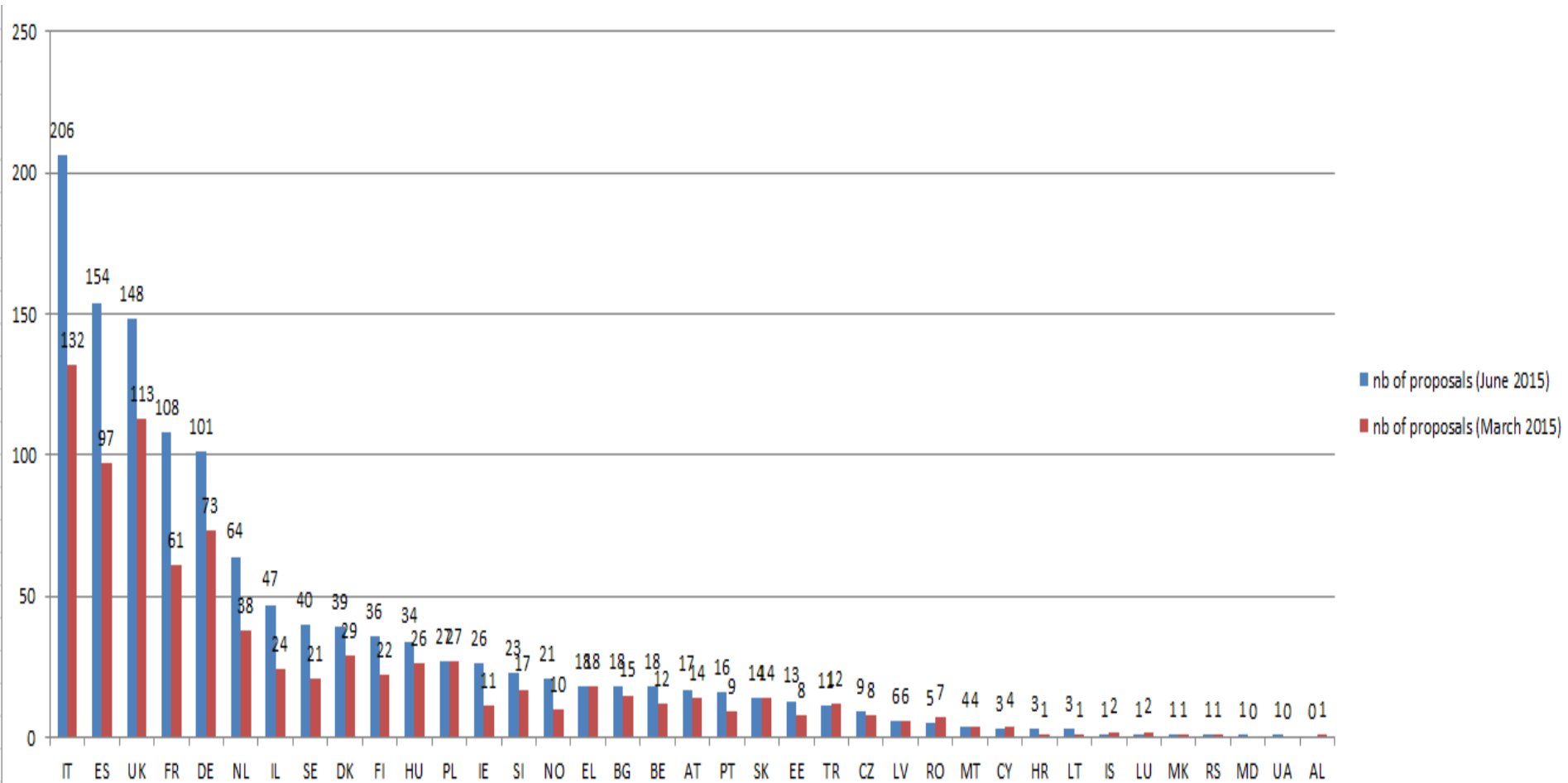
Fase II: domande presentate per topic (1/4)



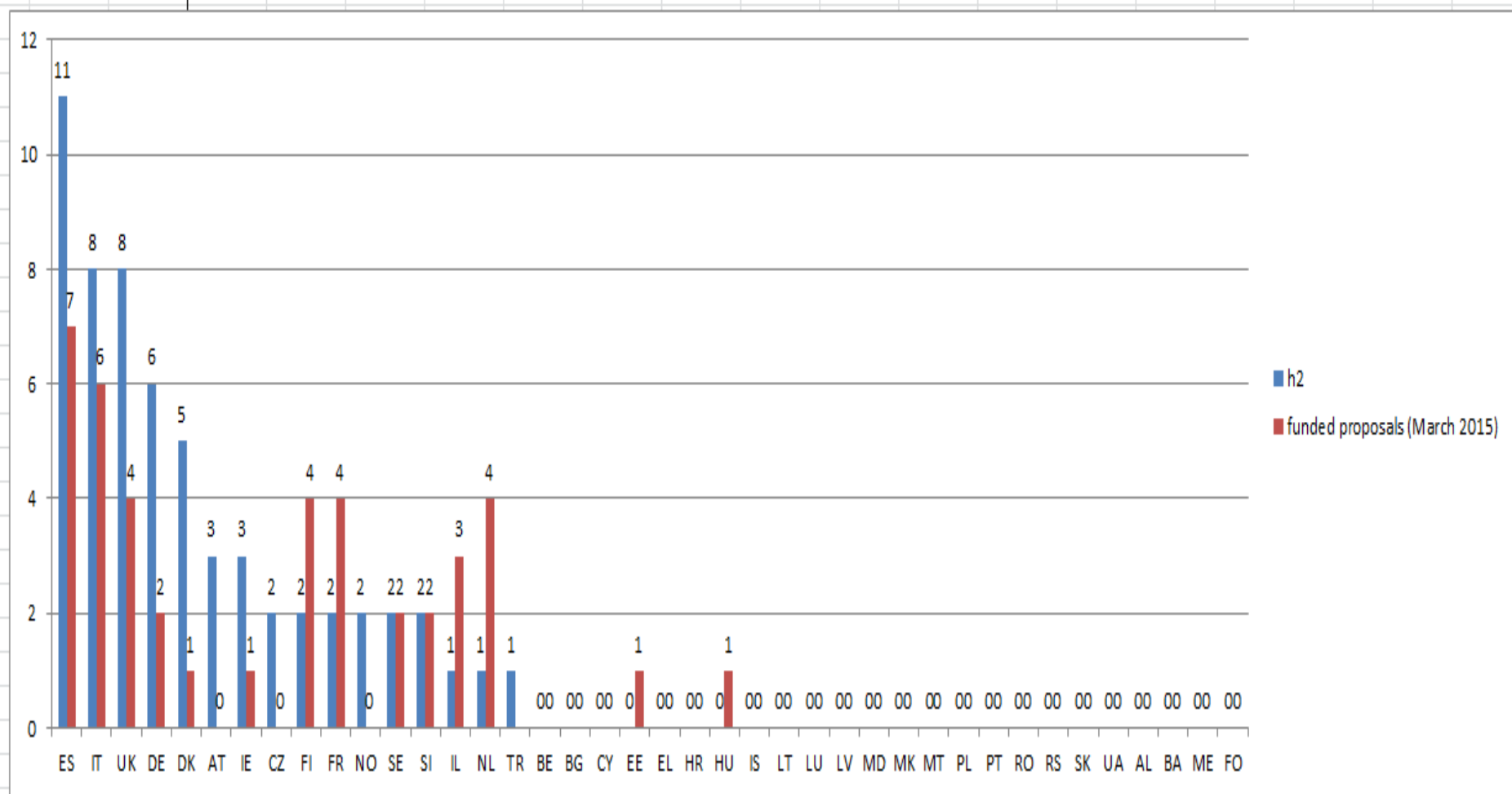
Fase II: Proposte finanziate per topic (2/4)



Fase II: proposte/Paese (3/4)



Fase II: proposte finanziate/Paese (4/4)



La valutazione della proposta

Chi valuta la proposta progettuale?

Esperti

- 100% esperienza nel settore del business/industria
- Business development, finanza e tecnologie
- 88% lavorano nel settore privato/profit
- 6% investitori, quali Business Angels o istituzionali
- 6% in altri settori (e.g. spazio)

L'obiettivo è finanziare società aventi progetti non solo innovativi ma con un'ottima strategia di commercializzazione

Business

Principio di eligibilità

-PMI, ovvero

Meno di 250 dipendenti

Fatturato annuo inferiore ai 50 milioni
di Euro *oppure*

Totale di bilancio annuo inferiore a 43
milioni di Euro

PMI avente sede in uno degli Stati
Membri oppure in uno dei Paesi
associati ad Horizon2020

Valutazione delle proposte progettuali

-Esperti indipendenti

- “Award criteria”:

Impatto

Eccellenza

Qualità

-Soglie

Fase I: 4/5 per criterio ; 13/15 proposta

Fase II: 3/5 per criterio , impatto 4/5 ;
12/15 proposta

Obiettivo principale è convincere i valutatori che il progetto produca profitto e crei posti di lavoro, ovvero

- Il mercato sia “will to pay”, ovvero disposto ad investire sull’idea (users ben definiti)
- L’analisi di mercato deve essere ben definita, valutando condizioni di mercato, competizione, quota possibile di mercato
- Vi deve essere un vero e proprio piano di commercializzazione
- Vi sia dimensione europea/globale
- Protezione del know – how (IPRs) - <https://www.iprhelpdesk.eu/>
- Creazione di posti di lavoro in europa

Convincere i valutatori che il vostro progetto sia eccellente, ovvero:

- Prodotto/processo/servizio innovativo
- Tecnologie valida e “rivoluzionaria”
- Valore aggiunto Europeo
- Migliore delle soluzioni già esistenti sul mercato
- Abbia un’opportuna analisi rischi/opportunità
- Potenziale commerciale (“freedom to operate”)

Convincere i valutatori che ce la farete, ovvero:

- Credibilità del piano di lavoro
- Corretta organizzazione delle risorse interne
- Eventuali partners e stakeholders appropriati
- Competenze delle risorse interne
- Scala temporale realistica

Perché la mia proposta non é stata approvata?



La proposta era troppo orientata verso la tecnologia, e poco verso il mercato e le sue opportunità

Company profile mancante: ha il team di lavoro tutte le caratteristiche necessarie per poter sviluppare il progetto così come delineato?

Tecnologia non innovativa (analisi di mercato europea!!!!)

Potenziale commerciale non descritto

TRL non menzionato oppure non menzionato il livello TRL 6 (Fase I/Fase II)

Il topic scelto non è quello esatto

Conclusioni

“Hints and tips”

Prima di far domanda, valutare sempre:

- a) Fare attenzione agli obiettivi del programma e del bando considerato
- b) Definire se il progetto è matura al di sotto di tutti i criteri di valutazione
- c) Prendere consigli da Punti di Contatto Nazionali, Reti di impresa, beneficiari, oppure – se siete una start – up, da incubatori/acceleratori di impresa

Mentre si fa domanda:

- a) Siate sicuri di avere una proposta bilanciata e di coprire tutti gli aspetti dei criteri
- b) Mettete numeri e cifre (“misurabilità”)
- c) Investite in un titolo accattivante ed un ottimo abstract
- d) Usate tutte le pagine dei form (cancellate i suggerimenti nei template)
- e) Anche l’impaginazione è importante

Outlook 2016-2017

Work programme 2016-2017 is adopted!

- €740 million to SME instrument
- benefit over 2000 highly innovative SMEs

<http://ec.europa.eu/research/participants/portal/desktop/en/home.html>

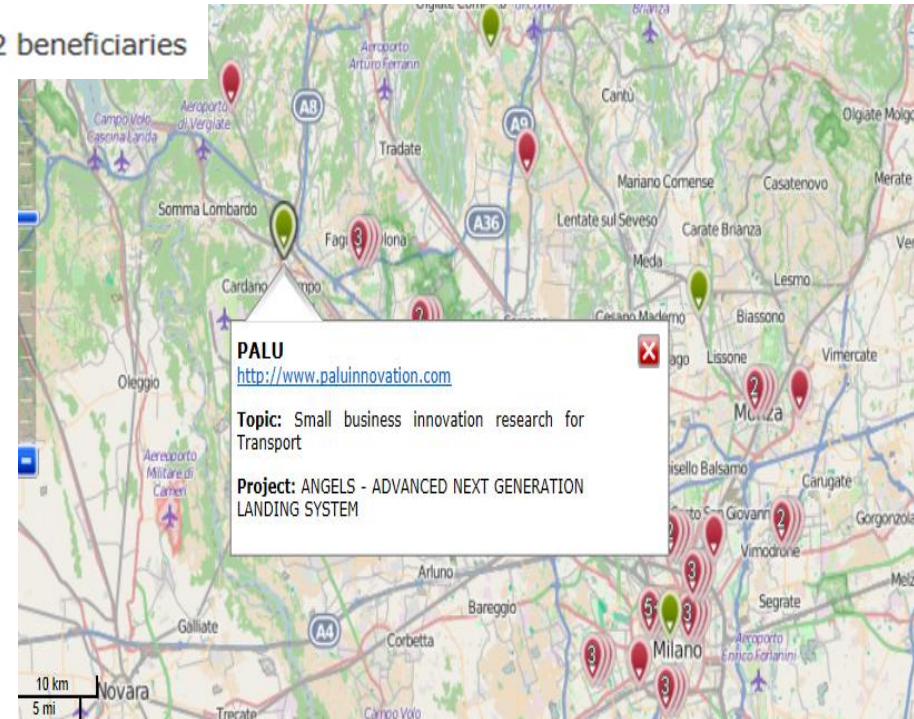
Mappa interattiva dei beneficiari



Phase 1 beneficiaries



Phase 2 beneficiaries



<http://ec.europa.eu/easme/sme-instrument-beneficiaries>

- **National Contact Point for SMEs**

<http://bit.ly/1LsdMEn>

- **Enterprise Europe Network**

<http://een.ec.europa.eu/about/branches>

- **Twitter SME Instrument**

<https://twitter.com/h2020sme>

- **EASME website**

- <https://ec.europa.eu/easme/node/750>
- <https://ec.europa.eu/easme/en/question-sme-instrument>

- **IPR Helpdesk** <https://www.iprhelppdesk.eu/>

- **Any questions:** EASME-SME-HELPDESK@ec.europa.eu

**Grazie per la vostra
attenzione**

Andrea Boffi
efddgroup@gmail.com